

القسم الثالث

التخلف والتنمية

دكتور

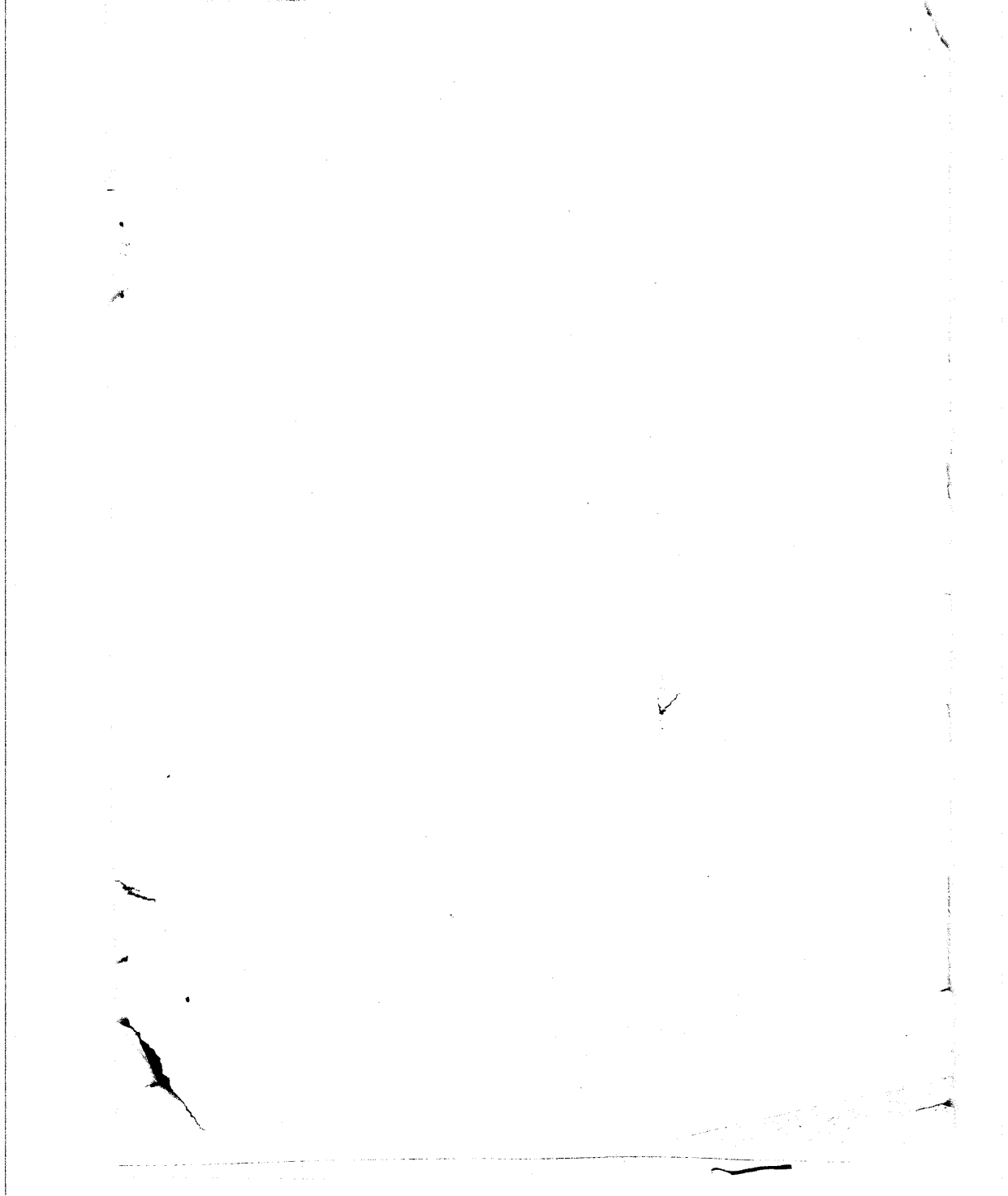
خالد سعد زغلول حلمي

كلية الحقوق - جامعة المنوفية

١٩٩٢ - ١٩٩١

الولاء للطبع والتوزيع

شبين الكوم - ت ٣٢٤٩٠١



مقدمة

لقد شهد النصف الثاني من العقد الراهن ، خاصة ما بعد الحرب العالمية الثانية احتلال مشكلة التنمية الاقتصادية مركزا هاما في الفكر الاقتصادي المعاصر ، حيث أصبح العالم اليوم ينقسم الى دول متقدمة اقتصاديا تتميز بارتفاع مستوى الدخل القومي والتالي بمستوى المعيشة ، ودول متخلفة اقتصاديا تعاني من انخفاض مستوى الدخل القومي والتالي بمستوى المعيشة ، ويعيش سكان هذه الدول في ظل شروط اقتصادية واجتماعية لا تتفق أحيانا وكرامة الانسان . الا أن الأمر لا يقف عن هذا الحد وانما تدل الاتجاهات الاقتصادية المعاصرة على أن هذه الفجوة بين الدول المتقدمة والدول المتخلفة تزداد اتساعا سنة بعد الأخرى .

والدول المتقدمة هي دول غنية تضم أقل من خمس سكان العالم وتستأثر بنحو ثلثي الدخل العالمي ، وتمثل في الولايات المتحدة الأمريكية وكندا واليابان وأوروبا الغربية ، وتسمى هذه الدول بدول العالم الأول ، أما الدول المتخلفة فهي دول فقيرة تضم نحو ثلثي سكان العالم ويقل دخلها عن سبع الدخل العالمي ، وتمثل في دول آسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية ، وتسمى هذه الدول بدول العالم الثالث . ويتوسط هذان النوطان من الدول دول العالم الثاني وتمثل في الدول الاشتراكية المتقدمة مثل الاتحاد السوفيتي ودول أوروبا الشرقية .

وان اقتران الغنى بالتقدم واقتران الفقر بالتخلف ليس امرًا
حتميًا في كل الأحوال ، فقد توجد دول لديها وفرة في رؤوس الأموال
ولكنها لاتعد من الدول المتقدمة ، وقد توجد دول لاتتحقق لديها
الوفرة في رؤوس الأموال ولكنها تعد على العكس من ذلك دولًا متقدمة ،
ذلك أن التقدم يطمس حاليًا وفقًا لمجموعة من المعايير المتكاملة تقوم
على ارتفاع الدخل القومي وعلى التقدم التكنولوجي وعلى مدى
ما يتمتع به الفرد من حقوق وحريات وشمور بالأمان ، وعلى غير ذلك
من الأسس التي يهتم بها المتخصصون في مجالات التنمية الاقتصادية .

ويوضح لنا التقسيم الجغرافي للكرة الأرضية ، أن معظم البلاد
المتخلفة تقع في الجزء الجنوبي من الكرة الأرضية في قارات آسيا
وأفريقيا وأمريكا الجنوبية ، بينما تقع معظم البلاد المتقدمة في
الجزء الشمالي من الكرة الأرضية . وعلى ذلك يذهب الاقتصاديون
نحو التفرقة بين الجنوب المتخلف والشمال المتقدم .

ولا يخفى أن السياسة الاستعمارية القديمة كانت تهدف إلى
استغلال أفضل ما في الدول المستعمرة من إنتاج ، والحصول على
المواد الأولية بصفة خاصة بأرخص الأسعار في مقابل بعض المنتجات
الصناعية الاستهلاكية تصدرها إلى البلاد المستعمرة المتخلفة
بأسعار مرتفعة . الأمر الذي جعل الدول المتخلفة مجرد
توابع تعمل لحساب الدول الصناعية الاستعمارية لإنتاج المزيد من
المواد الأولية اللازمة للصناعات المتطورة ولقد ترتب على ذلك أن
أصبحت الدول المستعمرة متخصصة في إنتاج المواد الأولية ، دون أن

تتطلع الى التضييع المتوازن ، وطاشت هذه الدول حياة تخلف ومعااناة
ولقد كانت نقطة التحول الفكرى الفاصله في الدول النامية من
موقف السلبيه الاقتصاديه الى الايجابيه الثوريه هي الحرب العالميه
الثانيه وما بعدها ، حيث بدأ عدد كبير من الدول المتخلفه تسمى
للحصول على استقلالها السياسى ، ولا شك أن الاستقلال
السياسى يحرك الوعى القومى الذى يتطلب بدوره حياة أفضل وأكثر
انسانيه ، وادركت هذه الدول الطريق الصحيح نحو رفع مستوى
المعيشة والتحرر من براثن التبعية الاقتصاديه ، وتحقيق الرضا هيهة
الاقتصاديه ، الا وهو طريق التنمية الاقتصاديه ، ومن هنا اصبحت
مشكلة التنمية الاقتصاديه والاجتماعيه للدول النامية تحتل مكان
الصدارة بالنسبه لباقي المشكلات الاقتصاديه الأخرى بل والمشكلات
الدوليه ايضا .

وادركت الدول الناميه بأنه لا سبيل الى سلام دائم أو تقدم
اقتصادى للعالم الذى نعيش فيه ما لم تتوافر للبلاد الفقيره أسباب
النماء ، وأصبح واضحا اليوم ان التنمية الاقتصاديه للبلاد المتخلفه
انما تشكل مسئوليته مشتركه للبلاد المتخلفه والمتقدمه على
السواء . ولقد حثت منظمة الأمم المتحده كافة الدول سواء
المتقدمه أو المتخلفه على زيادة مجهوداتها في تغذيه التدابير
اللازمه لزيادة سرعة التقدم نحو النمو الذاتى لاقتصاديات الأمم
المتخلفه ، وهو ما جاء في قرار الجمعية العامه للأمم المتحده
في ديسمبر سنة ١٩٦١ . وهذا يوضح لنا أهمية التنمية

الاقتصادية على المستوى العالمى .

وقد اهتم الفكر الاقتصادى المعاصر بمناقشة مشاكل التنمية الاقتصادية ، سواء من الزاوية الرأسالية أو الزاوية الاشتراكية ، فضلا عن الموترات الاقتصادية الفنية التى تعقد من وقت لآخر تحت اشراف هيئة الأمم المتحدة أو المؤسسات الدولية الأخرى أو تحت رعاية الدول النامية ذاتها ، ونجد اليوم العديد من الكتابات التى تهتم بموضوعات التخلف والتنمية من كافة جوانبها الاقتصادية والسياسية والاجتماعية . الأمر الذى أدى الى خلق فرع جديد من فروع علم الاقتصاد وهو اقتصاديات التخلف والتنمية ويهتم هذا النوع من العلم بالتعرف على المشكلة من كافة جوانبها والأسباب التى أدت اليها ، وكيفية ازالة العقبات التى تقف عبه فى سبيل الإصلاح وتحقيق التنمية ، وأخيرا كيفية تمويل عمليات التنمية الاقتصادية .

خطة الدراسة

الباب الأول	: التخلّف والتنمية
الفصل الأول	: مفهوم التخلّف
الفصل الثاني	: مفهوم التنمية
الباب الثاني	: مكونات عملية التنمية الاقتصادية
الفصل الأول	: أهداف التنمية الاقتصادية
الفصل الثاني	: مراحل النمو الاقتصادي
الفصل الثالث	: نظريات التنمية الاقتصادية
مبحث أول	: نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن
مبحث ثاني	: نظرية النمو غير المتوازن
الباب الثالث	: تمويل التنمية الاقتصادية
الفصل الأول	: التمويل الداخلي
الفصل الثاني	: التمويل الخارجي

الباب الأول

التخلف والتنمية

يتضمن الفكر الاقتصادي المعاصر ، تعاريف كثيرة للتخلف الاقتصادي والدول المتخلفة ، كما يتضمن تعاريف كثيرة للتنمية الاقتصادية .

ومن الملاحظ أن كثرة التعاريف المستخدمة للتخلف الاقتصادي أو التنمية الاقتصادية ، إنما يرجع إلى أن كلامها يركز على مظهر واحد أو أكثر من مظاهر التخلف الاقتصادي أو مظاهر التنمية الاقتصادية .

ولذلك سوف نتناول في هذا الباب ، التعريفات المختلفة التي قيلت لتحديد مفهوم التخلف ، كي نتوصل إلى تعريف دقيق ومحدد لهذا المفهوم ، كما سنتناول بالشرح أهم خصائص الدول المتخلفة سواء الخصائص الاقتصادية أو خصائص غير اقتصادية ، والتي توضح أهم المشاكل التي تعاني منها الدول المتخلفة ، توصلنا إلى تحديد طريقة الخروج من هذا التخلف .

كما سنتناول التعريفات المختلفة التي قيلت لتحديد مفهوم التنمية الاقتصادية سواء في الفكر الرأسمالي أو الفكر الاشتراكي أو الفكر المعاصر محاولين التوصل إلى مفهوم صحيح ومحدد وشامل للتنمية الاقتصادية مع تناول أهم العناصر التي يقوم عليها مفهوم التنمية الاقتصادية .

ولذلك سوف نقوم بـ دراسة في هذا الباب إلى فصلين .

الفصل الأول مفهوم التخلف

الفصل الثاني مفهوم التنمية الاقتصادية

لم يتفق الاقتصاديون على تعريف محدد لمفهوم التخلف ، والسبب في ذلك أن التخلف ظاهرة معقدة ذات أبعاد متعددة ، كما أن الدول المتخلفة تختلف فيما بينها من حيث خصائص التخلف ، فهذه الخصائص لا توجد بنفس الدرجة في كل دولة منها ، كما أن التخلف والنمو ظاهرة نسبية تختلف من عصر إلى آخر ومن مجتمع إلى مجتمع آخر .

وهناك كثير من التعريفات قيلت في تفسير مفهوم التخلف ، وسوف نتمركز إلى أهمها ، بغرض التوصل إلى المفهوم العلمي الشامل .

يذهب بعض الكتاب بتعريف التخلف بأنه حالة تعيش فيها بعض الدول حياة بدائية ، وتعاني من انتشار الفقر وتخلف طرائق الإنتاج والتنظيم الاجتماعي بالمقارنة بالدول الأخرى .

ويلاحظ أن هذا التعريف يقوم على مقارنة مستوى وطبيعة الأداة الاقتصادية في الدولة محل الأخبار بمستوى وطبيعة الأداة الاقتصادية في دولة أخرى . ويأخذ على هذا التعريف قصوره في وضع تعريف دقيق ومجرد لمفهوم التخلف ، فالدول المتقدمة التي تستعمل كمقياس لدرجة التخلف الاقتصادية في الدول المتخلفة تعتبر أكبر دليل على أن هناك مستويات أعلى من التقدم الاقتصادي والفنى يمكن الوصول إليه .

ويذهب البعض الآخر من الكتاب الى تعريف التخلف بأنه عدم القدرة على استغلال الموارد المتاحة استغلالاً كاملاً ، أى عدم القدرة على تحقيق أكبر قدر ممكن من الانتاج من خلال استخدام اساليب الانتاج الحديثه واستغلال الموارد المتاحة . ويرجع ذلك لاسباب عديدة منها نقص رأس المال ومهارة العمال والكفايه الاداريه والفنيه .

ياخذ على هذا التعريف ، أنه يعتبر جميع دول العالم متخلفه فليست هناك دولة واحدة تستغل مواردها استغلالاً كاملاً .

ويذهب فريق ثالث الى تعريف التخلف بأنه الفقر المادى الذى يصيب بعض الدول ، فالدوله تعتبر متخلفه اذا عجزت عن أن تقدم لسكانها مستوى معتدل من المعيشه ، وتعتمد على الدول الأخرى لاشباع حاجاتها الضرورية . أما اذا استطاعت أن توفر لأفرادها مستوى مقبول من المعيشه بالرغم من عدم قدرتها على الاستغلال الكامل لمواردها ، كما هو الحال فى بعض الدول المتقدمه ، فليس هناك مشكله تخلف .

وهذا الفقر المادى يتمثل فى انخفاض نصيب الفرد من الدخل القومى ، انخفاض مستوى الادخار والاستثمار ، تخلف البنيه الأساسيه وعدم اتزان هيكلها الاقتصادى ، انخفاض مستوى التعليم والصحه والخدمات الأساسيه عدم توافر السلع الضرورية منها والكفاليه ، انخفاض مستوى الفن الانتاجى ، الاعتماد على الغير لسد الفجوه بين الاستهلاك والانتاج وبين الصادرات

والواردات ، زيادة مديونيتها الخارجية والداخليه .

وهذا التعريف في الواقع اقرب الى الحقيقة ، لأنه يجسد مفهوم التخلف الذي نشاهد ما لان في أغلب الدول التي تعاني من هذا التخلف ، كما يبين أن ظاهرة التخلف متعددة الجوانب ، فتشمل الجوانب الاقتصادية والاجتماعية والثقافية والسياسية .

وما هو جدير بالذكر التفرقة بين اصطلاح الدول المتخلفة والدول النامية ، أن اصطلاح الدول المتأخرة أو المتخلفة يعني أن هذه الدول تعاني من كثير من مظاهر التخلف والفقر ولكنها لاتبذل محاولات جادة وموثرة لتغيير أوضاعها الاقتصادية ، أو أن استثمارتها لاتكون بالدرجة التي تكفل أن يزيد دخلها القومي بمعدل أكبر من معدل نمو السكان وبالتالي فإن نصيب الفرد من الدخل فيها يتناقص سنه بعد أخرى بحيث تتردى في دائرة الفقر . فاصطلاح المتأخر يحمل بين طياته معنى السكون والركود فالدولة المتأخرة هي دولة لاتنمو .

أما اصطلاح الدول النامية يعني أيضا أن هذه الدول تعاني من كثير من مظاهر التخلف والفقر ، ولكنها على العكس تبذل محاولات جادة وموثرة لتغيير أوضاعها الاقتصادية ، ومن أمثلة تلك الدول مصر والهند التي لم تستسلم لفقرها ، ولكنها تبذل الجهد الكبير لتحسين أوضاعها الاقتصادية و أحداث تغييرات دائمة ومستمرة في هيكلها الاقتصادية وأحداث فريدة متتالية ومستمرة

في الدخل القومي أو الناتج القومي بمعدلات تفوق معدلات الزيادة
السكانية بحيث يتزايد فيها نصيب الفرد من الدخل سنة بعد سنة .
ويتم ذلك من خلال وضع الدولة لخطط قومية شاملة كما هو الحال
في الدول الاشتراكية ، أو خطط جزئية كما هو الحال في دول
الاقتصاد المختلط أو دول الاقتصاد الحر ، ويطلق على مثل هذه
الدول الدول النامية أو المتخذة في النمو .

ومن الملاحظ أن كثرة التعارف المستخدمة للتخلف الاقتصادي
والبلاد المتخلفة إنما يرجع إلى أن كلا منها يركز على مظهر واحد
أو أكثر من مظاهر التخلف الاقتصادي ومن هنا كان قصور معظم هذه
التعارف عن الإحاطة بمفهوم التخلف الاقتصادي وانتشار الكثير منها إلى
معايير إحصائية سليمة لقياسه . ولقد اتضح أن أيًا من المعايير
الاقتصادية أو الاجتماعية أو الثقافية كمتوسط نصيب الفرد في الدخل
القومي أو حجم الناتج الصناعي بالمقارنة إلى الناتج القومي ،
أو نسبة الأمية أو نسبة تعداد الأطباء إلى السكان أو مستوى
استهلاك الطاقة ١٠٠٠ الخ ، تعتبر غير كافية لقياس التخلف الاقتصادي
رأساً وأوجه النقد المختلفة الموجهة إلى هذه المعايير فقد تم التوصل
داخل الأمم المتحدة إلى معيار آخر هو معيار " الترشيح الذاتي
" ومقتضاه تحدد الدول المعنية الطائفة التي تريد أن تندرج تحت
لوائحها والتي تراها أكثر ملاءمة لظروفها . وبالتالي يكفي أن تعلن
دولة ما أنها دولة نامية لتنضم إلى مجبوعه الدول النامية في الأمم

المتحدة حيث يمكن أن تحظى بوضع خاص في المعاملات الاقتصادية الدولية (١) .

خصائص الدول المتخلفة

أن المشاكل التي تعاني منها الدول المتخلفة ليست مشاكل اقتصادية محضة ، بل إن لها ، بالإضافة الى الجانب الاقتصادي ، جوانب فنية وثقافية وسياسية واجتماعية ، وبدراسة هذه الجوانب المتخلفة نستطيع أن نتعرف على خصائص الدول المتخلفة ، مع ملاحظة أن الدول المتخلفة تتفاوت فيما بينها من حيث خصائصها ومعدل النشاط فيها ولا يعني وصف تلك الدول بهذه الخصائص أنها تتوافر فيها جميعا بنفس الدرجة ، وإنما يعني أن أي دولة متخلفة تتصف بمعظم هذه الصفات كما أن هذه الصفات قد تختلف من دولة الى أخرى من حيث درجتها ومن هنا يتأتى إدراج الدول المتخلفة في مجموعة واحدة ، ولا يقتضى الأمر النظر لكل واحدة منها على أنها حالة خاصة ، بعينه عامة تتميز الدول المتخلفة بخصائص اقتصادية وأخرى غير اقتصادية

الخصائص الاقتصادية للدول المتخلفة

أولا نقص رؤوس الأموال

يعتبر نقص رؤوس الأموال ، إحدى المشاكل الأساسية التي تعاني

١ - راجع دكتور / حسن السيد نائمه ، المنظمات الدولية وقضايا التنمية في العالم الثالث ، مقال بمجلة السياسة الدولية القاهرة ، العدد ٦٢ أكتوبر سنة ١٩٨٠ ص ٣٢ ، ٣٤ .

منها الدول المتخلفة ، وبالتالي إحدى الخصائص التي تقسم بها هذه الدول ، ونقص رؤوس الأموال يتخذ مظاهر متعددة ، تختلف من دولة لآخرى من الدول المتخلفة . إلا أن الظاهرة الغالبة هي ندرة رؤوس الأموال المنتجة بأنواعها المختلفة ، ونتيجة لافتقار الدول المتخلفة لرأس المال ، فإنها تعاني من تخلف البنية الأساسية المتمثلة في وسائل النقل والمواصلات ومحطات توليد القوى الكهربائية والعوانس والطارات ووجود المؤسسات التمويلية ، ومن المعروف أن إقامة بنيته الأساسية متكامله يحتاج إلى استثمارات ضخمة ، وهذه الاستثمارات لاتعطى عائدا مباشرا ، كما أن عائدها غير المباشر لا يكون إلا في الأجل الطويل ولذلك فإن امكانيات الدول المتخلفة في إقامة مثل هذه المشروعات تكون ضعيفة مما يجعلها غير قادرة على تكوين بنية أساسية متكاملة . مما يعوق عملية التنمية الاقتصادية .

ومن جهة أخرى فإن نقص رؤوس الأموال يؤدي إلى ضعف الانتاجية ، نتيجة لاتباع وسائل من انتاجي متخلفه ، والاعتماد على الانتاج اليدوي أكثر من الانتاج الآلي ، وتأخذ الصناعات بها شكل وحدات انتاجية صغيرة الحجم لا يمكنها الاستفادة من الوفورات الخارجية أو الداخلية التي تتمتع بها الوحدات الانتاجية في الدول المتقدمة والتي تعتمد في انتاجها على تكنولوجيا متطورة .

ومن الطبيعي أن يترتب على ندرة رؤوس الأموال وتخلف وسائل الفن الانتاجي انخفاض الدخل القومي وبالتالي الدخل الفردي وضعف مستويات التغذية والصحة والتعليم .

ويحد من قدرة الحكومات على تقديم خدمات كافية للمجتمع
أو إقامة مشروعات البنية الأساسية والعراق العامة .

ومن الطبيعي أيضا أن يترتب على انخفاض الدخل القومي ، انخفاض
الادخار والاستثمار ، وضعف القوة الشرائية للمستهلكين ، وهذا
الأخير بدوره يؤدي إلى ضعف الحافز على الاستثمار . وهكذا
تدخل الدول المتخلفة لدائره الخبيثه للفقر أو كما يطلق عليها
البعض (الحلقة المفرغة للفقر) .

فإنخفاض الاستثمار يؤدي إلى انخفاض الدخل وانخفاض الدخل
يؤدي إلى انخفاض الادخار وانخفاض الادخار يؤدي إلى انخفاض
الاستثمار ، وهكذا .

ويرى نيركه أن ربما كانت أهم الحلقات المفرغة التي تعاني منها
البلاد المتخلفة ، ما يتعلق منها بتكوين رؤوس الأموال ، ومشكلة قدرة
رؤوس الأموال في البلاد المتخلفة لها وجهان : حيث يمثل الوجه
الأول في معرض رؤوس الأموال الذي يتوقف على الادخار ويمثل الوجه
الثاني في الطلب على رؤوس الأموال الذي يتوقف على الحافز على
الاستثمار ويؤدي إلى ضالة تكوين رأس المال في هذه البلاد .

ففيما يتعلق بعرض رؤوس الأموال فإن انخفاض مستوى الدخل
القومي في تلك البلاد يؤدي إلى ضعف قدره على الادخار مما
يؤدي إلى نقص رؤوس الأموال ويترتب على ذلك ضعف الانتاجية

الذى يؤدى الى انخفاض مستوى الدخل القومى والتالى ضعف القدرة على الادخار وهكذا تستمر الحلقة المفرغة .

أما فيما يتعلق بالطلب على رؤوس الأموال فنجد أن الحافز على الاستثمار في البلاد المتخلفة يتصف بالضعف مما يحد من قدرتها على تحقيق نموها الاقتصادى . ويتربط على ذلك نقص رؤوس الأموال مما يؤدى الى ضعف القدرة الانتاجية ، ومن ثم نحل الى انخفاض مستوى الدخل ، مما يؤدى بدوره الى ضعف القوة الشرائية للمستهلكين الذى يؤدى الى ضعف الحافز على الاستثمار ، وهكذا ^(١) تدور الدول المتخلفة في هذه الحلقة التى لا تجد سبيل للخروج منها الى بفتح أبوابها للاستثمار الخارجى ، أما بصورة مباشرة وأما بصورة غير مباشرة عن طريق الاقتراض من الخارج .

ثانيا : الاعتماد على نشاط اقتصادى أولى

نظرا لما تنسم به الدول المتخلفة من عدم تناسب عوامل الإنتاج ، أى تعاني من قصور في أحد أو بعض عوامل الإنتاج ، يجعل اتعام العملية الانتاجية أمر غاية في الصعوبة ، ويدفع

١ - راجع R Nurkso, Problems of Capital Form-
ation in Underdevelopment Countries 1960,
P.P. 4 - 11 .

بهذه الدول الى أن تخصص في نشاط اقتصادي أولى .

وتعتمد معظم الدول المتخلفة على الزراعة والرعي ، اذا ما توافرت فيها الأرض الزراعية الخصبة ، ويستتبع هذا الوضع أن تستوعب الزراعة نسبة كبيرة من اليد العاملة ، كما تغل الزراعة نسبة كبيرة من الدخل القومي وهذا يدل على أن هذه الدول تركّز جهودها في إنتاج المواد الأولية ، ففي آسيا وأفريقيا والشرق الأوسط ودول أمريكا اللاتينية يشغل أكثر من ٦٠% من السكان بالزراعة ويعتمد البعض الآخر من الدول المتخلفة على النشاط الاستخراجي والتعديني ، فالدول النامية تعتبر مصدر كبير لإنتاج الصفيح والأكسومنيوم والنحاس والبتروول ، وغالبا ما تقوم بتصدير هذه المعادن في صورها الأولية دون إجراء أي عمليات تصنيع عليها .

وتعمل الدول المتخلفة التي تعتمد على نشاط اقتصادي أولى ، سواء النشاط الزراعي أو الاستخراجي والتعديني على زيادة حصة الزراعة أو المواد الاستخراجية عن احتياجاتها ، وتقوم بتصدير الباقي الى الخارج وتعتبر حصة هذه الصادرات المصدر الأساسي للعملة الأجنبية التي تمكنها من استيراد احتياجاتها من السلع التي لا تستطيع إنتاجها محليا . وبالتالي يرتبط اقتصادها بالعالم الخارجي ، ويجعل اقتصادياتها خاضعة لتقلبات الاقتصاد العالمي وما يصيبه من كساد أو رواج ولا سيما تقلبات الأسعار العالمية للمواد الأولية ، بحيث تفقد إرادتها وسيطرتها على اقتصادياتها .

بالإضافة الى ذلك فإن الدول النامية التى تعتمد على منتج واحد أو منتجين من المنتجات الزراعية ، فانها لا تخضع فقط لتقلبات الاقتصاد العالمى ، ولكن كذلك لظروف خارجة عن ارادة الانسان الا وهى الظروف الجوية وما يصيب الانتاج الزراعى من أمـسـرافـ وفاقـ (١) .

ثالثا : التنمية الاقتصادية للخارج

على الرغم من حصول معظم الدول المتخلفة على استقلالها وحريتها السياسيه ، الا أن الدول المتقدمة ولا سيما الاستعمارية ما زالت تتحكم فى اقتصاديات الدول المتخلفة ، حتى يمكن القول بأن الدول الاستعمارية لم ترفع يديها عن الدول المستعمرة بل تحول الاستعمار من استعمار قائم على القوة والنفوذ السياسية الى استعمار اقتصادى لا يكلف الدول الاستعمارية التضحية بالأرواح أو بـمـرؤـس الأموال .

وتتمثل مظاهر التنمية الاقتصادية للدول النامية فى اعتماد الدول النامية على الخارج فى الحصول على السلع الانتاجية ، وهذا نتيجة طبيعة اعتماد الدول النامية اساسا على منتج واحد أو منتجين من المنتجات الأساسية أى المواد الأولية والمواد الغذائية ، ومن هنا تستطيع الدول المتقدمة ان تتحكم فى اقتصاديات الدول النامية لابقاء هذه الدول فى حالة من التخلفا اقتصادى ، فأن مصلحة

١ - دكتور: على لطفى ، التنمية الاقتصادية دراسة تحليلية ، دار القرآن للطباعة والنشر ، سنة ١٩٧٤ هـ ، ص ٤٠

الدول المتقدمة تقتضى عدم تصنيع الدول النامية حتى تظل مصدرا
تحصل منه الدول المتقدمة على ما تحتاج اليه من المواد الأولية ،
وسواء دائما لتصريف الفائض من انتاجها الصناعى وفى كثير من
الاحيان نجد أن دولة واحدة من الدول المتقدمة تستأثر وحدها
بأكثر من ٥٠ % من صادرات وواردات إحدى الدول النامية ولاشك
أن هذا يسمح للدول المتقدمة أن تتحكم فى الاقتصاد القومى للدول
النامية .

ومن مظاهر التبعية الاقتصادية أيضا ، خضوع الدول المتخلفة
لسيطرة الأجهزة الأجنبية على العمليات المتعلقة بالتجارة الخارجية
والمتمثلة فى مكاتب الاستيراد والتصدير والبنوك وشركات التأمين وأجهزة
النقل ، ففى دول غرب أوروبا يسيطر سبع شركات أجنبية على
ما يزيد عن ٦٥ % من التجارة الخارجية لهذه الدول ، بل تتطرق
السيطرة الأجنبية على قطع التجارة الخارجية بالعديد من البلاد
المتخلفة الى ملكية المصالح الأجنبية للمشروعات التى تتكفل بإنتاج
الصادرات من المنتجات الأولية لصالح أسواق البلاد المتقدمة التى
تتنص اليها ، ومثال ذلك شركات البترول فى فنزويلا وإيران والسمودية
والعراق والكويت أو شركة الفواكه المتحدة فى جمهوريات أمريكا الوسطى
أو شركات المناجم فى روديسيا الشمالية .

الأمر الذى أدى الى تفكك النظام الاقتصادى للدول المتخلفة
وجعلها مركزا للاقتصاد الأجنبى وقد تبدوا مظاهر التبعية

الاقتصادية في المجال النقدي في عضوية كثير من البلاد النامية ففى مناطق نقديه تابعة لدول أجنبية كمنطقة الاسترلينى ، وايضا ففى تداول نقد أجنبى أو نقود وطنيه يتكون غطاؤها كله من سندات أو عملات أجنبية وعندئذ ترتبط كمية النقود المتداولة داخل البلد النامى بما يرد على تجارته الخارجية من تقلبات بما يؤثر فى النهاية على الائتمان المصرفى فى هذه البلاد ويجعله عرضة للتقلب تبعاً للظروف السائدة فى البلاد المتقدمة (١) .

ومن مظاهر التبعيه الاقتصادية ايضاً اعتماد الدول المتخلفة على انسياب رؤوس الأموال الأجنبيه تجاه الدول الناميه لتمويل جانب يعتد به من الاستثمار القومى ، وتوضح لنا البيانات الاحصائيه عن تزايد انسياب المدخرات الأجنبيه الى البلاد المتخلفة بصورة غير منتظمة طوال فترة ما بعد الحرب العالميه الثانيه .

ولاشك أن هذه الاستثمارات الاجنبيه تهدد فالى تحقيق مصالح معينه للمستثمر الأجنبى وللدول الصناعيه التى تكون فى حاجه الى المواد الغذائيه والمواد الأولية التى تصدرها الدول الناميه فأمّا مصالح الدول الناميه ذاتها فلم تكن موضع اعتبار للمستثمر الأجنبى .

(١) راجع دكتور : محمد لبيب شقير ، العلاقات الاقتصادية بينه الدوليه ، دار النهضة العربيه ، سنة ١٩٦١ ، ص ٤٩٦ .

من كل هذا أصبح من الضروري ان تخلص الدول المتخلفة من هذه التبعية الاقتصادية عن طريق تنمية اقتصادها وتنويعها ، وخاصة عن طريق التنوع الصناعي الذي يمكن السوق المحلية من أن تستوعب جزءا كبيرا من المواد الخام المخصصة للتصدير ويقطل من الاستيراد الأجنبي ويضمن نوم من الاكتفاء الذاتي . كما يجب على هذه الدول أن تمتنع عن تركيز تجارتها مع بلد واحد ، وأن يعمل الاقتصاد القوي على أن تكون الاستثمارات الأساسية في البلد مملوكة للمواطنين ، حتى يمكن توجيهها لصالحه (١) .

رابعاً : عجز ميزان المدفوعات

من خصائص الدول المتخلفة أيضا وجود عجز دائم في ميزان مدفوعاتها . ، ويرجع ذلك الى اعتماد هذه الدول المتخلفة على تصدير المواد الأولية الى الخارج مقابل استيراد كافة السلع المصنعة من الدول الأخرى ، نتيجة للخطوات الواسعة التي تقطعها دول العالم المتقدم نحو التطور التكنولوجي ، الذي يهد فأساسا الى توفير الخامات وتوفير العمالة ، بالإضافة الى ظهور بدائل صناعية للكثير من الخامات الطبيعية ، كل هذا يؤدي الى نقص الطلب الخارجي على الخامات والمواد الأولية ، وبالتالي انخفاض أسعارها ، وفي ذات الوقت يتزايد طلب الدول المتخلفة على السلع الأجنبية ، أي يزيد الاستيراد ، نظرا لعدم وجود بدائل محلية لها ، الأمر

(١) د / رفعت المحجوب - الاقتصاد السياسي ، المرجع السابق

الذى يؤدى الى ارتفاع قيمة الواردات بمعدل أكبر من ارتفاع قيمة الصادرات مما يجعلها تعاني من عجز دائم في موازين مدفوعاتها .

ويلاحظ من احصاءات الدول أن صافى الاقتراض الخارجى يتجه نحو التزايد من سنة الى أخرى في الدول النامية ، من أجل سد الفجوة بين الاستيراد والتصدير .

خامسا : انتشار البطالة

من السمات المميزة للدول المتخلفة انتشار البطالة بأنواعها المختلفة المتمثلة في البطالة المقننة ، والبطالة الموسمية ، البطالة الفنية ، والبطالة الدورية .

١ - البطالة المقننة

يقصد بالبطالة المقننة كثرة عدد العاملين بالنسبة للموارد التى يستغلونها بحيث اذا سحبوا من القطاع الذى يعملون فيه ، دون تغير فى الفن الانتاجى ودون زيادة فى رأس المال ، لما انخفض الانتاج الكلى فى هذا القطاع . وعلى هذا فإن هذا النوم من البطالة متى وجود فى قطاع معين من قطاعات النشاط الاقتصادى يعنى ان الانتاجيه الحديه لبعض المشتغلين فى هذا القطاع منعدمة .

وهذا النوم من البطالة لا يوجد بين العمال الذين يشتغلون بالأجر ، نظرا لأن رب العمل لا يشغل العمال

الا اذا كان تشغيلهم يزيد من الانتاج الكلى ، بل وكانت انتاجيتهم الحدية مساوية على الاقل للأجر المدفوع لهم . وعلى ذلك فإن هذا النوع من البطالة لا يظهر الا بين الذين يشتغلون لحسابهم ، وهو ما يظهر عادة في نطاق العمل العائلى ، سواء اكان زراعيا أم صناعيا .

وتنتشر ايضا البطالة المقنعة في القطاعات التى يندمج فيها العمل ورأس المال ، لذلك نجد ها في نطاق الحرف الصغيرة ، وبين الباعة الجائلين ، كما تنتشر بين موظفى الحكومة ، وقد تكون الدولة مضطرة الى تشغيل عدد من الأفراد دون حاجة العمل اليهم حيث ان النظام الاشتراكى يقضى بايجاد فرصة عمل لكل مواطن .

ويلاحظ ان البطالة المقنعة لا تقتصر على البلاد المتخلفة الكثيرة السكان ، حيث يكثر عدد السكان بالنسبة للموارد الطبيعية ، بل توجد ايضا في البلاد خفية السكان على الرغم من احتياج هذه البلاد الى تشغيل عمال اضافيين ، ويحدث ذلك نتيجة لسوء توزيع اليد العاملة بين المناطق المختلفة ، أو بين فروع الانتاج المختلفة ويحدث ذلك نتيجة لعدم معرفة العمال ببرهن التشغيل الموجود ، في فروع الانتاج الأخرى أو المناطق الأخرى أو لعدم صلاحيتهم لها أو نتيجة صعوبات التنقل .

ولذا يطلق على البطالة المقنعة مصطلح البطالة البنائية .

والبطالة المقنعة ليست مقصورة على البلاد المتخلفة ، إذ أنها تظهر أيضا في البلاد المتقدمة ، إلا أن البطالة المقنعة أشد خطرا في البلاد المتخلفة منها في البلاد المتقدمة ، إذ أنها في الأولى أكثر اتساعا . ولذلك فإن انتشار البطالة المقنعة في الدول النامية يكون عبء كبير أمام هذه الدول للقضاء على التخلّف الاقتصادي ، لأن وجود هذه البطالة يؤدي إلى تقليل معدل التكوين الرأسمالي ، حيث يقتسم الأفراد الذين يكونون في حالة بطالة مقنعة دخول الأفراد المنتجين مما يؤدي إلى تقليل أو انعدام ادخار الأفراد العاملين بالقطاعات المختلفة (١) .

٢ - البطالة الموسمية

ويقصد بالبطالة الموسمية أن العمال لا يعملون طوال العام ، بل يعملون فترات محدّدة من السنة ، وتظهر البطالة الموسمية في قطاع الزراعة نتيجة لطبيعة هذا الفرع من النشاط الاقتصادي الذي يتميز بتقلبات موسمية في الطلب على العمال .

ولاشك أن تقدّم الفن الزراعي واستخدام الأساليب العلمية الحديثة في الزراعة يتيح للدول النامية الفرص لتقليل حدة هذه البطالة . ، كما يمكن القضاء على هذا النوم من البطالة

١ - راجع في ذلك Benjamin Higgins : Economic development, Principles, Problems and Policies, 1959 .

بتشغيل العمال خلال هذه الباقية من السنة خارج الزراعة
في أعمال أخرى ، مثل أعمال الصناعة الزراعية ويفضل أن
تقوم هذه الصناعات الزراعية في المكان نفسه الذي يقيم فيه
العمال الزراعيون ، حتى يتفادى مشكلات نقلهم من المناطق
الزراعية الى المناطق الصناعية (١) .

٣- البطالة الفنية (٢)

ويقصد بالبطالة الفنية ، التقدم الفني وما يؤدي اليه من
احلال الآلات الحديثة محل الآلات القديمة ومن تقليل عدد
العمال اللزيمين ، وهذا ما يعرف بتوفير العمل ، وهو ما يحدث
حينما تحل الآلة محل العمال . كما قد يؤدي التغير في
الفن الانتاجي الى عدم استطاعة العمال الذين يعملون في ظل
الفن القديم متابعة الفن الجديد ، مما يدفعهم الى البحث عن
عمل غير فني أو الى البطالة المؤقتة ، ويمكن حل مشكلة البطالة
الفنية - جزئيا - عن طريق اعادة تدريب العمال وتدعيم
التعليم والدراسات الفنية .

(١) دكتور : رفعت المحجوب ، دراسات اقتصادية اسلامية
سنة ١٩٨٣ م ، ص ٤٢ .

(٢) يطلق عليها البعض البطالة الاحتكاكية أو التكنولوجية .

والبطالة الفنيه توجد في الدول الناميه والدول المتقدمه على حد سواء ، لأنها أقل خطرا في الثانيه منها في الاولى ، ذلك لاتسام الفجوة بين الفن الانتاجي القديم القائم في البلاد المختلفه والفن الانتاجي الجديد الذي تريد هذه البلاد أن تطبقه ، كما أن البلاد المتقدمه تملك جهازا انتاجيا قويا ومرنا يمكنها من أن تقضى على هذا النوع من البطالة عن طريق التوسع النقدي الذي يؤدي الى زيادة الطلب الكلى وبالتالي زيادة التشغيل الى أن يتم القضاء على البطالة (١) .

٤ - البطالة الدوريه

ويقصد بالبطالة الدوريه تلك التي تظهر بصفة دوريه نتيجة التغيرات الدوريه الخاصه بالبلاد المختلفه ، ولكن عملا بما تكون هذه التغيرات منعكسه من البلاد المتقدمه ، وتزداد خطورة البطالة الدوريه مع ازدياد النشاط الصناعى في البلاد الأخذه في النمو ، ويمكن القضاء على هذا النوع من البطالة عن طريق السياسات الاقتصادية التي تتبعها الدول الصناعيه ، والعمل على الحد من التقلبات الاقتصادية .

بعد هذا العرض للانواع المختلفه للبطالة ، يتضح أن للبطالة

(١) انظر في تفصيل ذلك :

دكتور : محمد لبيب شقير ، العلاقات الاقتصادية الدولية للمرجع السابق ، ص ٥٠٦ ، ٥٠٧ .

التي تعود الى ذات بنىان البلاد المتخلفه تختلف عن البطاله التي تنشأ في البلاد المتقدمه نتيجة لعدم كفاية الطلب الفعلى لتحقيق التشغيل الكامل ، فاذا كان رفع الطلب الفعلى يكفى للقضاء على البطاله في البلاد المتقدمه ، فان هذا الاجراء لا يكفى وحده للقضاء على البطاله في البلاد المتخلفه ، بل أن القضاء على البطاله في هذه الاخيرة يقتضى تغير البنىان الاقتصادى ، ويتم ذلك بتكوين جهاز انتاجى يعمل على خلق فرص عمل جديده ، كما أن توسيع رقعة الاراضى الزراعيه يؤدى الى تخفيف مشكلة البطاله ، ايضا انشاء الصناعات الجديده يمكن أن يمتص جزءا كبيرا من الأيدى العاملة من الفسروج التي يعملون بها ، وتكون انتاجيتهم منخفضه ، وهذا هو دور التنميه الاقتصاديه .

الخصائص غير الاقتصاديه للدول المتخلفه :

هناك مجموعه أخرى من الخصائص غير الاقتصاديه تتسم بها الدول المتخلفه ، ويلاحظ أن هذه الخصائص غير الاقتصاديه قد تكون نتيجة للمشكلات الاقتصاديه التي تعاني منها هذه البلاد ، أو قد تكون راجعة الى عادات وتقاليد تأصلت في المجتمع .

ومن أهم الخصائص غير الاقتصاديه التي تتسم بها الدول المتخلفه ما يلى :

أولا : ارتطام معدل زيادة السكان :

تعتبر مشكلة زيادة السكان من أهم المشكلات التي تعاني منها
البلاهة المتخلقة ، وتتضح المشكلة وتظهر أهميتها ، عندما نلاحظ
أن معدل زيادة الدخل القوي لا يكفي لمقابلة معدل زيادة
السكان ، وعدم التعادل بين عدد السكان وبين الموارد
الطبيعية داخل الدولة ، فقد يكون العنصر البشري أكبر
مما يلزم للاستغلال الموارد الطبيعية ، وهنا يكون عدد
السكان أكبر من الحجم الأمثل مثل مصر والهند وباكستان ،
وقد يكون العنصر البشري على العكس من ذلك أقل مما يلزم
للاستغلال الموارد الطبيعية ، وهنا يكون عدد السكان أقل
من الحجم الأمثل مثل أمريكا اللاتينية والسودان والعراق ، وكل
سهما يمثل عبء أمام الدول المختلفة .

ويرجع أسباب ارتطام معدل زيادة السكان في الدول النامية
إلى الزواج المبكر ورغبة الأسر أحيانا في زيادة عدد أفرادها
مما يؤدي في نهاية الأمر إلى زيادة معدل المواليد .
وتضح من إحصاءات التي تنشرها الأمم المتحدة أن معدلات
المواليد في المناطق النامية تتراوح بين ٤ % ، و ٤ % سنويا ،
أما المناطق المتقدمة فهي تتراوح بين ٢ % و ٣ % سنويا (١) .

(١) أنظر البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم ، أغسطس
١٩٧٩ ، ص ٥٣

ومن أسباب ارتفاع معدل المواليد في الدول النامية ، انخفاض تكاليف تربية الأطفال ، وانتشار الزراعة البدائية التي تعتمد على العامل الانساني ، وارتفاع نسبة الأمية وبالتالي ينعدم التفكير الصحيح ولا يدركون أن الزيادة السريعة في السكان تعوق التنمية الاقتصادية ، وانتشار فكرة العائلة الكبيرة وعدم انتشار وسائل تنظيم النسل ، وتعدد الزوجات وانتشار الطلاق .

ثانيا : انخفاض المستوى الصحي

تتم أيضا الدول المتخلفة بانخفاض المستوى الصحي وهو نتيجة طبيعية لانخفاض الدخل الفردي والذي لا يتحمل تكاليف العلاج والذي لا يضمن الحد الأدنى من التغذية السليمة وبالتالي تنتشر الأمراض والأوبئة . وانخفاض الدخل القومي ، وبالتالي لا تتمكن هذه الدول من إقامة المستشفيات والوحدات الصحية اللازمة لتقديم الرعاية الصحية المناسبة .

بالإضافة الى ذلك فإن عدم انتشار الوعي الصحي بين معظم المواطنين في الدول النامية ، يؤدي الى انتشار الأمراض والأوبئة التي تؤدي بحياة الملايين .

وبطبيعة الحال فإن انخفاض المستوى الصحي لابد وأن ينعكس على الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية ، فانخفاض المستوى الصحي يضعف من الطاقة الانتاجية للأفراد ، وبالتالي فتتخلف الانتاجية

والدخل القومى ، وبالتالى يعتبر عقبه امام نهوض اقتصاديات
الدول المتخلفة .

ثالث : انخفاض مستوى التعليم وانتشار الأمية

تعانى الدول المتخلفة من انخفاض مستوى التعليم ، ويرجع ذلك
مرة أخرى نتيجة لانخفاض الدخل القومى ، وعدم قدرة الحكومات
على انشاء المؤسسات العلمية ، والانفاق عليها . بالإضافة الى
ذلك فان الدول المتخلفة مقيدة بتقاليد قديمة عميقة تقدمها ولذلك
يكون من الضرورى ايضا احداث التطور الفكرى اللازم لهذا التقدم .

بالإضافة الى ذلك تعانى الدول المتخلفة من تفاوت
كبير بين المدن والمناطق الريفية من حيث مدى انتشار التعليم ،
ولا يقبل الأفراد في الدول المتخلفة على التعليم الفنى والمهنى
بأنواعه المختلفة (صناعى ، زراعى ، تجارى) . فمن وجهة
نظر المجتمع مازال العمل اليدوى أقل احتراماً من العمل المكتبى

وانخفاض مستوى التعليم ، يعنى ارتفاع نسبة الأميين الى
مجموع السكان ، وطبقاً لاحصاءات هيئة اليونسكو سنة ١٩٨٢ ،
يتضح أن نسبة الأميين في الدول المتقدمة لا تتجاوز ٥% من
مجموع السكان ، وتتراوح هذه النسبة في الدول المتخلفة ما بين
٥٠% و ٩٠% في بعض الدول المتخلفة .

وهناك مجموعة من المقاييس والمعايير يمكن عن طريقها قياس

درجة التخلف في المستوى التعليمي في دولة ما ومنها على سبيل المثال عدد المدرسين في المراحل التعليمية الأولى لكل ١٠٠ من الأطفال وعدد المدارس ونسب التعليم الثانوي والفي والعالي إلى مجموع المتعلمين ١٠٠ الخ .

وعلى ذلك نلاحظ أن البلاد المتخلفة تصنف بانخفاض المستوى التعليمي إذا ما قورنت بالبلاد المتقدمة . وتوضح الإحصاءات أن نسبة التعليم عند البالغين بلغت في عام ١٩٧٥ في أثيوبيا ١٠% ، وفي الهند ٣٦% ، وفي غانا ٣٠% ، وفي مصر ٤٤% بينما بلغت هذه النسبة في المملكة المتحدة ٩٩% وفي اليابان ٩٩% وفي استراليا ٩٠% وفي الولايات المتحدة الأمريكية ٩٩% عند نفس السنة (١) .

وتتسم نظم التعليم في البلاد المتخلفة بالعديد من الخصائص نذكر من وجود ارتباط قوي بين البرامج التعليمية وبين خطط التنمية الاقتصادية فنجد مثلاً أن البلاد المتخلفة تعاني من نقص التعليم الفني والمهني ، وحرمان بعض المناطق الريفية من التعليم بالإضافة إلى نقص التسهيلات التعليمية بصفه عامه ، وما لا شك فيه أن انخفاض مستوى التعليم في البلاد المتخلفة يؤدي إلى نقص المهارات الصناعية وفي الكفاءات المطلوبه لتنفيذ برامج التنمية الاقتصادية ، كما أن هناك علاقة

(١) أنظر تقرير البنك الدولي عن التنمية في العالم ، سنة ١٩٧٩ ، ص ٥٣ .

وثيقه بين انتشار التعليم والمستوى الصحى • فكلما ارتفعت نسبة
الاُميين كلما انخفض المستوى الصحى والعكس صحيح (١) .

هذه هى باختصار خصائص البلاد المتخلقة • وهى تنطبق بلاشك
على البلاد الاقريقية والبلاد الاسيوية • فاعدا اليابان • كما تنطبق
ايضا على بلاد أمريكا اللاتينية •

(١) راجع دكتور : على لطفى • دراسات فى تنمية المجتمع • مكتبة
عين شمس • سنة ١٩٨٠ • ص ٧٥-٧٦ •

الفصل الثاني

مفهوم التنمية الاقتصادية

لم يتفق الاقتصاديون على تعريف محدد لمفهوم التنمية الاقتصادية فكل منها يعرف التنمية الاقتصادية من وجهة نظر معينة ، بل استخدم الاقتصاديون أكثر من مصطلح كالنمو والتنمية والتقدم والتطور للتعبير عن مفاهيم متقاربة محورها الانتقال من حالة أدنى الى حالة أفضل .
ولاشك أن هناك فروق بين هذه الاصطلاحات ذاتها .

ولذا سوف نتعرف لتلك الفروق بين المصطلحات المختلفة ،
ثم نتناول التعريفات المختلفة التي قال بها الاقتصاديون في تحديد مفهوم التنمية الاقتصادية .

النمو

يقصد بالنمو الزيادة التلقائية التي تحدث بدون تدخل أو عمل من أفراد المجتمع ، وفي علم الاقتصاد يقصد بالنمو الزيادة أو التقدم التلقائي الذي يحدث داخل المجتمع بدون تدخل من الأجهزة المختصة بها ويظهر النمو التلقائي في الدول المتقدمة التي يسودها مبدأ الاقتصاد الحر ، حيث تتفق مصالح الأفراد مع مصالح الجماعة ، وهذا الانسجام والتوافق بين مصلحة الفرد ومصلحة المجتمع هو الذي يحقق معدلات النمو التلقائي في النظام الرأسمالي ومثال ذلك أن هدف المنتج زيادة حجم انتاجه

أو انتاج سلع جديدة لتحقيق أكبر ربح ، وفي نفس الوقت يحقق مصلحة المستهلكين بتوفير احتياجاتهم من السلع والتالى يخدم مصلحة الدولة ككل .

التنمية

يقصد بها تحقيق زيادة في المعدلات الاقتصادية داخل الدولة نتيجة اجراءات وخطط وسياسات مقصود ء تضمها الدولة بفرض الوصول الى هذه المعدلات ومثال ذلك الخطط التى تضمها الدولة لسنوات مقبله بهدف تحقيق تنمية اقتصادية يرتفع بموجبها الدخل القومى .

ويقصد بالتقدم

الانتقال من وضع أدنى الى وضع أفضل ، فهو يعبر عن تغير الظروف الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والفنية داخل الدولة ووصولها الى وضع متقدم بالمقارنة بباقي الدول الأخرى ، ولذلك يطلق على الدول المتحضرة تعبير الدول المتقدمة مثل الولايات المتحدة الأمريكية والدول الأوربية .

ويقصد بالتطور

الانتقال خطوه الى الأمام دون أن تصل الى مرحله التقدم فالتطور يعد مرحله من مراحل الوصول الى التقدم ، وقد يستعمل أحيانا للدلالة على بدء " مرحلة التهيؤ " للانطلاق ، بينما يستعمل

النمو للدلالة على مرحلة الانطلاق ذاتها (١).

الآن الاصطلاح الشائع الاستعمال هو التنمية الاقتصادية،
ولذا سنتمركز لأهم الترميزات المختلفة للتنمية الاقتصادية حتى
نستطيع أن نقف على الحقيقة العلمية لها .

وتختلف تعاريف التنمية الاقتصادية باختلاف الكتاب .

١ - يعرف كتاب الفكر الرأسمالي التنمية الاقتصادية بأنها عملية
تطويع يزداد خلالها الدخل القومي الحقيقي خلال فترة زمنية
معينة ، على أن يكون معدل النمو الاقتصادي المتحقق أكبر
من معدل النمو في الأعداد السكانية ، وهذا يؤدي إلى
زيادة في متوسط الدخل للفرد ويصاحب ذلك ضرورة توافر
تغيرات تكنولوجية وفنية وتنظيم في المؤسسات الانتاجية
القائمة فعلا ، على أن يستمر هذا التطور عبر مراحل التنمية
الاقتصادية لأي لفترة طويلة من الزمن .

بينما يذهب البعض إلى أن التنمية هي الزيادات المتلاحقة
والمستمرة في الاحتياجات النقدية التي تسمح الانفاق على
على التسليح ضامنا لحق الدولة في الدفع عن نفسها أمام

(١) راجع دكتور : محمد خليل برعى ، دكتور : على حافظ
منصور ، التخلف والتنمية ، توزيع دار الثقافة العربية
١٩٩٠ ص ٢٩ ، ٣١ .

اعدائها فضلا عن الاحتياطات التي تتيح لها سبيل التعاقدات
والاتصالات الدولية .

٢ - ويعرف كتاب الفكر الاشتراكي التنمية الاقتصادية بأنها ضرورة
تحقيق الاستقلال السياسي في الدول النامية ، والاستقلال
السياسي في رأيهم يتضمن تصفية الأوضاع الاستعمارية القديمة
ذات الطابع الاستعماري واقصاء وتصفية الطبقات الاجتماعية المسيطرة
كما يتضمن إلغاء التشكيلات والتنظيمات السياسية المرتبطة
بالاستعمار على أن يصبح ذلك الاستقلال الاقتصادي -
تأمين المزارع والمناجم والبنوك وسائر المؤسسات الانتاجية
وضمها نهائيا للملكية الشعب العام ، ويتضمن الاستقلال
الاقتصادي كذلك تصفية رؤوس الأموال الأجنبية المستثمرة في
الجموع مطولة تغير حالة التبعية التي يتصف بها الاقتصاد
القومي في الدول النامية عموما مع محاولة وضع اسلوب
معين من التنمية يؤدي في النهاية الى تفهيم هيكل الاقتصاد
القومي السائد في الدول النامية من اقتصاد يعتمد على محصول
واحد يصدره في شكل مادة أولية الى الخارج الى اقتصاد
قومي متنوع بعيد عن طابع التبعية الاستعمارية (١) .

١ - راجع : صلاح الدين ناهق ، محددات التنمية
الاقتصادية ، سنة ١٩٧١ ، ص ٣٠ .

ويلاحظ أن هذا التعريف ينبع من الفلسفة الاشتراكية نفسها
والعمادى التى تنادى بها ، وينطوى فى جوهره على توجيه
انتقادات شديدة الى النظام الرأسمالى باعتبار نظاما رجعيا
لا يلائم التطور البناء نحو التقدم والنمو ، ولا يمكن أن تتحقق
فى ظله التنمية الاقتصادية لجماهير الشعب .

٣ - يعرف الفكر الاقتصادى المعاصر التنمية الاقتصادية بأنها
تغيير البنى الاقتصادية عن طريق تكوين الجهاز الإنتاجى
المتقدم اللازم لتشغيل الموارد البشرية والطبيعية والعلية
المعطلة ، وذلك بغرض رفع الدخل القومى ، فى مده محددة
نسبيا ، بمعدل أكبر من معدل تزايد السكان ، وهو ما يعنى
رفع متوسط نصيب الفرد من الدخل القومى ، ورفع مستوى المعيشة
وواضح أن تكوين هذا الجهاز الإنتاجى يعنى أحداث تغيير
بنى عميق فى الاقتصاد القومى ، والتوسع فى فروع الإنتاج القائمة
والقيام بفروع جديدة وإقامة المشروطات الكبيرة ، والأخذ
بالتكنولوجيا الجديدة ، رفع الانتاجية القومية ، وتغيير
بنى الطلب على عوامل الإنتاج وعلى المنتجات ، وتغيير
بنى العلاقات الاقتصادية الدولية ، ويكون رفع الدخل القومى
بطريقتين ، وهما رفع انتاجية فروع الإنتاج القائمة ، وهى
الزراعة والاستخراج ، وخلق فروع انتاج جديدة ، وذلك عن
طريق توجيه جزء من اليد العاملة من الزراعة الى الصناعة

وفي رأينا أن المقصود بالتنمية الاقتصادية هي عملية تفاعلية تتمثل في اجراءات وسياسات في كافة المجالات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والتنظيم ، بغرض تغيير بنى وهيكـل الاقتصاد القومى والقائم على أحداث زياته مستمره فى متوسط دخل الفرد الحقيقى خلال فترة زمنية معينة .

واذا أخذنا هذا التعريف للتنمية الاقتصادية ، نجد أنه يركز على ثلاث أمور أساسية كالآتى :

اولا العطية التفاعلية

يقصد بالتنمية الاقتصادية هو اجراء عملية تفاعلية جوهرها الانتقال من الوضع الاقتصادى الأدنى الى الوضع اقتصادى أفضل ومتقدم ، من خلال تطوير وتقديم المهارة الانسانية والى الإنتاجى والعومسات والتنظيمات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية بكفاية انتاجية أفضل .

فالتنمية الاقتصادية اذا ما أخذت مجراها الصحيح بطريقة علمية منتظمة فى دوله ما لابد وأن يعقبها تغيرات فى شتى المجالات المختلفة السابق ذكرها .

وتأخذ التنمية الاقتصادية مجراها الصحيح بأحداث تغيير فى عرض عوامل الإنتاج وتغيير فى هيكل الطلب المحلى . وتشمل التغيرات التى تطرأ على عرض عوامل الإنتاج ، اكتشاف موارد جديده للثروه فى المجتمع ، زيادة معدل الادخار وتجميع رؤوس الأموال ، استخدام وسائل إنتاجية جديده أكثر كفاءه .

تحسين الكفاية والمهارات الانتاجية للعامل ، تعديل وسائل التنظيم والادارة في المؤسسات المختلفة •
بينما تشمل التغيرات التي تطرأ على الطلب المحلي أى الطلب على السلع والخدمات ، التغيرات التي تحدث في حجم السكان وتكوينهم العمري ، التغيرات التي تحدث بالنسبة لتوزيع الدخل القومي وزيادة الاستهلاك ، التغيرات التي تطرأ على اذواق المستهلكين ومؤسساتهم الاجتماعية ومنظماتهم العامة والخاصة •

وعلى هذا يمكن تفسير التنمية الاقتصادية بأنها عملية تفاعلية يتم بموجبها حدوث تغيرات شتى في عرض العوامل الانتاجية ، وحدثت زيادات متلاحقة في الطلب على السلع التي أنتجتها عملية التنمية ذاتها ، بحيث يسير كل من عرض العوامل الانتاجية والطلب على السلع المنتجة في زيادات مستمرة متلاحقة •

ثانياً الزيادة في الناتج القومي الحقيقي

والعنصر الثاني من عناصر التنمية هو الزيادة في الناتج القومي الحقيقي ، ويقصد بالناتج القومي الحقيقي ، مجموع إنتاج الدول من السلع والخدمات معبرا عنها ليس في شكل وحدات نقدية بل على اساس حقيقي ، أى أنه يجب استخدام الأرقام القياسية للسلع الاستهلاكية والسلع الانتاجية لتصحيح القياس النقدي للدخل القومي ويجب أن تأخذ في الحسبان استهلاك الآلات وغيرها من السلع الانتاجية أثناء عملية الإنتاج •

وحيث أن الناتج القومي لا يعمل السلع الوسيطة ، فإن صافى الإنتاج القومي يكون مقياساً أفضل في هذه الحالة (١) .

وتختلف قيمة الناتج القومي الصافي من سنة إلى أخرى ، ويرجع ذلك إلى عاملين :
تغير حجم السلع والخدمات سواء بالزيادة أو بالنقصان ، وتغير أسعار السلع أيضاً سواء بالزيادة أو بالنقصان .
ويلاحظ هنا أن زيادة الدخل القومي لا تدل في حد ذاتها على حدوث تنمية وإنما يلزم أن يزيد متوسط دخل الفرد .

ثالثاً استمرار الزيادة في الناتج القومي لفترة طويلة من الزمن .

ويقصد بذلك ضرورة حدوث زيادة مستمرة ودون انقطاع في الناتج القومي ، بمعنى أن الزيادة أو التوسع القصير الأجل الذي يطرأ على الاقتصاد القومي ، نتيجة لدورة تجارية عادية أو لسبب من الأسباب الطارئة ، لا ينبغي أن يخلو من مفهوم التنمية .

فإذا كان النظام الاقتصادي السائد هو النظام الرأسمالي فيجب أن يكون هناك زيادة تصاعدية بين فترات الدورات التجارية ، أما إذا كان النظام الاقتصادي يسير على مبادئ الاشتراكية وجب التركيز على زيادة الناتج القومي بين كل خطتين اقتصاديتين رسمتها الدولة والخطة التي تليها .

(١) راجع: دكتور . خالد سعد زغلول ، التحليل الاقتصادي الكلى ، دروس في نظرية الدخل القومي ونظرية كينز ، الولاية للطبع والتوزيع سنة ١٩٨٩ ، ص ٢٧

ولا يمكن القول أن الاقتصاد القوي قد دخل مرحلة التنمية الاقتصادية ، إلا إذا أصبحت التنمية نمطا طبيعيا لهذا المجتمع بمعنى أن تتكون في داخل المجتمع تلك القوى القادرة على اجتياز كافة العقبات وعلى دفع الاقتصاد القوي نحو التقدم والتنمية ومن هنا يجب التفرقة بين التنمية وبين التحضر الغربي ، ذلك أن اكتساب بعض أسس الحضارة الغربية قد تتم دون أن يكون هناك تنمية اقتصادية فعلية لعدم حدوث تغيير جذري في أسلوب الإنتاج السائد وما يتطلبه ذلك من تغيير في الأبعاد المختلفة للبنية الاجتماعية كـ . وهذا الخلط قد يؤدي بالمجتمع إلى أن يكون مجتمعا مستهلكا للسلع والخدمات دون أن تتوافر لديه الإمكانيات ليتحول إلى مجتمع متقدم من الناحية الإنتاجية فاليابان مثلا تمارس تنمية اقتصادية بينما الكويت وأبو ظبي تمارسان نوعا من اكتساب مظاهر التحضر الغربي بينما الصين تمارس تنميته اقتصادية واجتماعية وهكذا

ولقد حظت قضية التنمية الاقتصادية اهتمام كافة دول العالم النامي منه والمتقدم ، وأدرك قادة الفكر وواضعي السياسات الخارجية في الدول المتقدمة المتمثلة في الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا بأنه لا سبيل إلى سلام دائم أو تقدم اقتصادي للعالم الذي نميش فيه ، ما لم تتوافر للبلاد الفقيرة أسباب النمو وأصبح واضحا اليوم أن التنمية الاقتصادية للبلاد المتخلفة إنما تشكل مسئولية مشتركة للبلاد المتخلفة والمتقدمة على السواء .

ولقد أهتمت الدول المتقدمة بتشجيع التنمية في الدول المتخلفة

أملنا في توسيع نطاق المبادلات التجارية بين الدول الصناعية
المتقدمة والدول المتخلفة . فاقصاديات الدول المتقدمة تعاني
من فائض في الإنتاج يزيد عن طاقة الاستهلاك المحلي واستمرار
هذه الزيادة تهدد بأنكماش حجم الإنتاج في هذه الدول وبالتالي
تدهور نظمها الاقتصادية ، ولذلك تسعى هذه الدول لتسويق
الزيادة في فائض الإنتاج لدى الدول المتخلفة .

ولكن لا يتم ذلك إلا إذا كانت الدول المتخلفة لديها من القوة
الشرائية ما يمكنها من امتصاص هذا الفائض ، وفائض من السلع
والخدمات يمكن أن تدفعها للدول المتقدمة ، وهذا لا يتحقق
إلا بارتفاع معدل التنمية في الدول المتخلفة .

الباب الثاني

مكونات عملية التنمية الاقتصادية

أن الخصائص العامة السابق ذكرها عن اقتصاديات الدول المتخلفة توضح لنا هيكل البنيان الاقتصادي لهذه الدول ، ومن هنا تبدأ عملية التنمية بتحديد الشكل الجديد لهيكل البنيان الاقتصادي المناسب الذي يصل بالاقتصاد القومي الى مرحلة التقدم والأزدهار .

والخطوة الأولى في تهيئة الأطار الملائم للتنمية الاقتصادية هي ازالة معوقات التنمية ، وانشاء الهياكل الأساسية التي تمثل شرطا أساسيا لنجاح المشروعات المختلفة في تحقيق أهدافها ورفع إنتاجيتها ، حيث يترتب على انشاء هذه الهياكل الأساسية " وفورات خارجية " تنتفع بها المشروعات القائمة ، مما يؤدي الى انخفاض متوسط تكاليف الإنتاج منها ، علاوة على أن ذلك يحفز على إقامة مشروعات جديدة للاستفادة من هذه الوفورات الخارجية .

والتغير الذي يطرأ على البنيان الاقتصادي للدولة إنما يحدث بطريقة تلقائية كلما تقدمت الدولة وسارت في طريق التنمية ، ولكن يلاحظ أن التغير لا يحدث الا تدريجيا وببطء ، لذلك فمن الأفضل الا ينتظر المسؤولون عن التنمية حتى يتغير البنيان الاقتصادي ويحقق أهداف التنمية ، وإنما يجب اتخاذ الإجراءات والسياسات التي تساعد على تحقيق أهداف التنمية . ولذا سوف تتناول أهداف التنمية الاقتصادية ، ومراحل النمو الاقتصادي ، ونظريات التنمية الاقتصادية في فصول ثلاثة :

الفصل الاول .

أهداف التنمية الاقتصادية.

وتتلخص أهم أهداف التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة

فيما يلي :

اولا التصنيع

يعتبر التصنيع هو جوهر التنمية الاقتصادية ولا سيما في الدول الزراعية التي تعاني من الضغط السكاني بالنسبة للموارد . فانشاء الصناعات الحديثة التي تعتمد بصفة اساسية على الآلات يؤدي الى انتقال الاقتصاد القومي في مجموعة من استخدام الأساليب التقليدية البدائية ، الى استخدام الأساليب التكنولوجية الحديثة . ويلاحظ هنا أن كل تقدم في الأساليب التكنولوجية للإنتاج الصناعي ، لابد أن يؤدي الى ارتفاع المستوى الفني للإنتاج الزراعي ، حيث أن قطاع الصناعة هو الذي يمد قطاع الزراعة بالآلات والأسمدة الكيماوية وغيرها من المستخدمات الحديثة التي تساعد على ارتفاع المستوى الفني للإنتاج .

كما أن زيادة الأهمية النسبية للنتاج الصناعي ، تقتضي زيادة نسبة العاملين في قطاع الصناعة الى مجموع العاملين في النشاط الاقتصادي .

وتجد الإشارة الى أن تزايد نسبة العاملين في قطاع الصناعة الى

مجموع العاملين في النشاط الاقتصادي ، نتيجة اتجاه الدولة نحو التصنيع وسيرها في طريق التنمية ، لا يكون بصفه مستمره وأما يستمر التزايد الى أن تصل هذه النسبه الى مستوى معين ثم تستقر عنده ، ولذلك يعتبر التصنيع المحال الحيوى لزيادة فرص العمل أمام الأعداد المتزايد من القوة العاملة ، والوسيله الاكيدة لزيادة الدخل وتوفير العملة الأجنبية .

ويلاحظ هنا أن زيادة الأهمية النسبية للنتاج الصناعى الى جملة الناتج القوى ، يجب لا يكون على حساب قطاع الزراعة ، ذلك أن نجاح التنمية الصناعية في دوله نامية ، أنها يتوقف الى حد بعيد على الأتماء المتوازن لجميع قطاعات الاقتصاد القومى ، وبصفه خاصة قطاع الزراعة . فعن طريق تنمية قطاع الزراعة ، يمكن مواجهة الزيادة في الطلب على المواد الغذائية الناتجه من زيادة متوسط دخل الفرد من الهجره من الريف الى الحضر ، ومن ثم يمكن تجنب التضخم ، وعن طريق تنمية قطاع الزراعة كذلك يمكن زيادة الصادرات ، ومن ثم الحصول على العملات الأجنبية اللازمة لاستيراد السلع الاستهلاكية والسلع الإنتاجية والمواد الخام غير المتوافره محليا وقطع الغيار وغيرها مما يلزم عملية التصنيع . هذا علاوة على أن الزراعة تعد الصناعة بكثير من المواد الأولية .

وهذا ما يفسر لنا قانون انجل الذى يقضى بأنه " كلما زاد الدخل زادت النفقات المخصصة للغذاء " ، ولكن بنسبه اقل من نسبه زيادة

الدخل ، وللتالى تزداد نسبة ما يخصصه الأفراد من هذا الدخل
للانفاق على السلع الصناعية والخدمات .

وفي المراحل الاولى للتنمية يلاحظ أن زيادة الدخل قد
لا يصاحبها انخفا فرسبة ما يتفق من هذه الزيادة على الغذاء
ويحدث ذلك بصفه خاصه اذا صاحب زيادة الدخل اجراءات حكومية
تستهدف إعادة توزيع الثروة والدخل . ذلك ان اعاءة توزيع
الثروة والدخل لصالح الطبقات الفقيرة كما يحدث في الدول النامية
ذات النزاعات الاشتراكية يترتب عليها زيادة دخول الفئات
ذات الدخل المنخفضة والتي توجه نسبة عالية من دخلها للانفاق
على الغذاء . ولذلك فإن الانفاق على الغذاء كنسبه من الدخل
لا يتجه الى الانخفاض في مثل هذه الظروف ، ومعنى ذلك أن
الجزء المخصص للانفاق على السلع الصناعية لن يتجه الى الزيادة كما
جاء في قانون أنجل . ولذلك يمكن القول بأن قانون " أنجل "
لا يحدث اثره الا في المدى الطويل .

ويجدر الاشارة هنا ان التغير الذي يطرأ على هيكل الطلب
الاستهلاكي قد لا يؤدي الى الاتجاه نحو التصنيع في الداخل
فعندما يزيد الطلب في احدى الدول النامية على المنتجات الصناعية
قد تلجأ هذه الدول الى استيراد هذه المنتجات من الدول
الصناعية المتقدمة ، وذلك في مقابل زيادة ما تصدره من المنتجات
الأولية ، وفي هذه الحالة يكون الاثر الوحيد للتغير في هيكل

الطلب الاستهلاكي ، هو تعزيز وتحفيز النمو الصناعي في الدول المتقدمة . ولذلك فإن الدول النامية لا تستطيع ان تترك عملية التصنيع لتحدث تلقائيا عن طريق قوى السوق ، ويفعل قانون انجسل ، ان الأمر يستدعي اعداد خطة اقتصادية رشيدة ، تهدف الى السير قدما في طريق التصنيع ، ومن ثم زيادة الأهمية النسبية للنتاج الصناعي^(١)

ومن القواعد الأساسية لزيادة القدرة الانتاجية للاقتصاد القوي ضرورة توافر حد أدنى من الاستثمار ورفع معدل التراكم ، ويكون رفع الميل للاستثمار عن طريق خفض نفقات الانتاج وسرر الفائدة وخفض الضرائب على الاستثمارات الجديدة أو إعطاء إعانات لها . الأمر الذي يؤدي الى سرعة تطور قطاع الصناعة .

ويعتبر التعليم المفتاح الذهبي للتنمية الاقتصادية ، فالتعليم يهدف أولا الى تزويد الدول النامية بالقوة العاملة المدربة تدريباً فنيا يتلائم و طلبات حضارة العصر الحديث وهو كذلك يهدف الى تزويد البلاد بالفنيين من ذوى التخصصات العالية الذين يعرفون كيف يتعاملون مع العدد والآلات الجديدة التي مافتي العالم الصناعي المتقدم ينتجها يوم بعد يوم . كما يهدف الى التعليم السى تحقيق الاتصال بالطبقة العاملة في أنشطة الاقتصاد المختلفة لتعليمهم اجلا الصلح الاقتصادية البناء . ٠٠٠ صلح حسب العمل والتلاني فيه واحترام المواعيد واطاعة الرؤساء والأدب في معاملة (١) راجع د / على لطفى ، التنمية الاقتصادية دراسة تحليلية مرجع سابق ، ص ١٢٩ .

الجمهور ، وهى الصلات التى جعلت من العامل اليابانى أفضل
عامل الدنيا •

ثانيا : تنويع الصادرات

من سمات الدول المتخلفة اعتمادها اعتمادا كبيرا على محصول
واحد أو سلعة واحدة تؤمن بها النسبة الكبرى من
متطلباتها من النقد الأجنبى • وسبق أن وضعنا الأضرار المختلفة
المرتبه على ذلك • ومن أهمها جعل اقتصاديات الدول المتخلفة
عرضه للتأثير الشديد بالتغيرات الطارئة على أسعار المواد
الصدرة وأسواقها من جهة • وبالتغيرات الناتجة عن العوامل
التي تتحكم فى إنتاج هذا المحصول الواحد من جهة ثانية •
فهبوط سعر السلعة التى تصدرها الدول المتخلفة من شأنه
أن يخفف دخل هذه الدولة من العملة الأجنبية ودخلها القومى
والفردى •

ولذلك أصبحت إحدى أهداف التنمية الاقتصادية أحداث
تغيير فى البنى الاقتصادية • يتمثل فى تنويع الانتاج وبالتالى
تنويع الصادرات • أى عدم الاقتصار على انتاج عدد قليل من السلع
معظمها من المتاجات الزراعية •

وبلاحظ أن هذا التغيير فى البنى الاقتصادية للدولة الذى
يتمثل فى تنويع الانتاج • يجب ألا يترك ليحدث بطريقة تلقائية •

وانا لابد أن يتم ضمن اطار خطه اقتصاديه رشيدة ، تأخذ
في اعتبارها عدد من العوامل مثل مدى ضرورة السلعة والتنازح
في الطلب بين السلع المختلفه ، واثرا انتاج السلعه على حصيلة
الدوله من العملات الأجنبية ، وهذه العوامل التي يتعلق بعضها
بجانب العرض والانتاج ويتعلق البعض الآخر بجانب الطلب
والاستهلاك - تؤدي في مجموعها الى انتاج عدد كبير من السلع
أي تنوع الانتاج (١) .

ثالثا : كبر حجم الوحدات الانتاجيه

من سمات الدول المتخلفه ايضا صغر حجم الوحدات الانتاجيه
وبالنظر الى قطاع الزراعة نلاحظ صغر حجم الوحدات الانتاجيه
نظرا لتنافس الأفراد على شراء الأرض الزراعية (لعدم
وجود مجالات أخرى) مما يؤدي الى ارتظام قيمتها وتفتت
ملكيتها ، وتمانى الصناعه ايضا في الدول المتخلفه من صغر
حجم الوحدات الانتاجيه نظرا لضيق السوق وضعف القسوه
الشرائيه .

الأمر الذي يؤدي الى ضعف الانتاجيه ، وقصر الانتاج على
الاستهلاك الذاتي فقط .

١ - راجع دكتور : علي لطفى . التنميه الاقتصاديه دراسه
تحليليه ، مرجع سابق ، ص ١٣٦ .

لذلك أصبحت إحدى أهداف التنمية الاقتصادية أحداث تغيير في البنية الاقتصادية يمثل في كبر حجم الوحدات الانتاجية ، مما يؤدي الى زيادة الانتاج الذي يكفي لتغطية الاستهلاك المحلي وتصدير الفائض الى الدول الاخرى . كما أن كبر حجم الوحدات الانتاجية يعود بالظئء على هذه الدول ، والاستفادة من وفورات الانتاج الكبير ، وتحقيق المكانية استخدام الآلات والمعدات الحديثة ، وزيادة حجم القوة العاملة وبالتالي زيادة الدخل القومي والفردى ، أى خلق قوة شرائية جديدة واتساع حجم الأسواق ، وبالتالي يدفع بعجلة التنمية الاقتصادية الى التقدم .

ولذلك يجب على حكومات الدول المتخلفة عند اقامة مشروعات جديدة أن تضع في الاعتبار ليس فقط حجم السوق العالى فقط ، انما يجب أن تؤخذ في الاعتبار أيضا الزيادة المتوقعة في السوق الداخلى نتيجة زيادة متوسط دخل الفرد الحقيقى ، وكذلك الزيادة المتوقعة في حجم السوق الخارجى نتيجة تزايد امكانيات التصدير (١) .

رابعا : استثمار الموارد الطبيعية والبشرية

تعانى الدول المتخلفة من عدم القدرة على استغلال الموارد الاقتصادية أو اكتشاف هذه الموارد ، كما أن الدول المتخلفة لديها طاقات بشرية كبيرة غير مستغلة ، نفى كل من السودان

١ - راجع دكتور على لطفى للتنمية الاقتصادية دراسته تحليلية ، مرجع سابق من ١٥٣ .

والهند مساحات شاسعة من الأراضي الزراعية غير مستغلة بالإضافة إلى الثروات الطبيعية الأخرى ، وفي البرازيل يوجد كميات ضخمة من الحديد الخام والنحاس والمعادن الهامة بالإضافة إلى الطاقة الكهربائية الهائلة التي تمكنها من طاقة صناعات كبيرة ومختلفة ، إلا أن هذا الثروات الضخمة تحتاج إلى رؤوس الأموال الكبيرة والخبرات الفنية والعمالة المدربة . وبدون هذه العوامل الأخيرة تصبح هذه الموارد الطبيعية عنصر سالب نسبياً فسي عملية التنمية الاقتصادية ، أي أنها لا تستطيع من تلقاء نفسها التحول إلى سلع وخدمات صالحة للاستهلاك المباشر .

ولذلك أصبح إحدى أهداف التنمية هو الوصول إلى تحقيق الاستغلال الأمثل للموارد الطبيعية ، والعمل على اكتشاف الثروات الطبيعية ، وتنمية الموارد البشرية ، عن طريق البرامج التدريبية ورفع مستوى التعليم الذي يمكن هذه الدول من استخدام التكنولوجيا الحديثة . فطريق المعرفة والعلم هو القوة الحقيقية التي ينبغي التمسك بها لأخراج إنسان التخلف من الفجوة الحقيقة التي يعيش فيها اليوم ، فضلاً عن أنه طريق الحرية الحقيقية التي تنبئ ملكاته وقدرته الخلاقة المبدعة .

خامساً : الارتقاء بمستوى قطاع الخدمات

تعانى الدول المتخلفة من ضعف قطاع الخدمات وعدم قدرته على تلبية الاحتياجات الضرورية للأفراد المجتمع ، تهدف

التنمية الاقتصادية إلى الارتفاع بمستوى قطاع الخدمات ، أى
زيادة الأهمية النسبية لهذا القطاع من الناتج القومى ، وكذلك
زيادة نسبة العاملين فيه إلى مجموع العاملين فى النشاط الاقتصادى .
وقطاع الخدمات يتضمن أنشطة عديدة مثل النقل والمواصلات
والإسكان والتجارة والمال والخدمات الصحية والخدمات التعليمية
وغیره من الأنشطة .

ومن الملاحظ أن الدول النامية التى سلكت طريق التنمية
يتزايد الطلب بها على الخدمات المختلفة نتيجة لارتفاع مستوى
الدخل الحقيقى ويترتب على ذلك زيادة مقدار الاستثمارات الموجهة
إلى قطاع الخدمات وزيادة العاملين بهذا القطاع .

والارتفاع بمستوى قطاع الخدمات ما هو إلا ارتفاع مستوى
البنية الأساسية داخل الدولة والذى يعتبر أحدى القسوة
المؤثرة فى تغير البنى الاقتصادية وتحقيق التنمية الاقتصادية ،
حيث يترتب على إنشاء هذه الهياكل الأساسية " وفورات خارجية "
تتفع بها المشروعات القائمة مما يؤدى إلى انخفاض متوسط
تكاليف الإنتاج فيها ، علاوة على أن ذلك يحفز على إقامة مشروعات
جديدة للاستفادة من هذه الوفورات الخارجية .

سادساً : رفع مستوى الرفاهية الاقتصادية للأفراد

من أهداف التنمية الاقتصادية رفع مستوى الرفاهية

الاقتصاديه للأفراد ، ويتحقق ذلك من خلال الدخل الفردى بصوره حقيقيه ، أى رفع معدل استهلاك الأفراد من السلع والخدمات .

ويمكن من خلال عملية التنمية الاقتصادية تحقيق زيادة نفس الدخل الفردى ، يزداد الدخل الفردى عندما يكون معدل الزيادة فى الدخل القومى أكبر من معدل الزيادة السكانيه لأن

$$\text{متوسط الدخل الفردى الحقيقى} = \frac{\text{الدخل القومى الحقيقى}}{\text{عدد السكان}}$$

فإذا زاد الدخل القومى الحقيقى بنفس نسبة زيادة السكان دل ذلك على ثبات متوسط الدخل الفردى الحقيقى . فمثلا لو زاد حجم السكان بمعدل ٤% سنويا وزاد الدخل القومى الحقيقى بمعدل ٤% سنويا ايضا ، فان ذلك يؤدى الى ثبات متوسط الدخل الفردى ، ولكن اذا زاد حجم السكان بمعدل ٤% سنويا وزاد الدخل القومى بمعدل ٧% سنويا ، فان ذلك يؤدى الى زيادة متوسط الدخل الفردى الحقيقى وزيادة القوة الشرائيه الحقيقية للمجتمع .

وبلاحظ هنا لى يتزايد متوسط الدخل الفردى الحقيقى يجب أن تكون الزيادة الناجمة عن الناتج القومى نتيجة زيادة نفس حجم السلع والخدمات لانتيجة زيادة فى الأسعار ، أى تحقيق دخل حقيقى وليس نقدى (١) .

١ - راجع دكتور خالد سعد زغلول ، دروس فى الدخل القومى ونظرية كينز ، مرجع سابق ص ٧٠ .

ويلاحظ أيضا ضرورة إجراء توزيع عادل للدخل القومي الناتج من عمليات التنمية وذلك لضمان زيادة دخل الطبقات الفقيرة وتحقيق هدف زيادة الرفاهية الاقتصادية في المجتمع ككل . حيث أن التوزيع غير العادل للدخل على الرغم من زيادة الناتج القومي بمعدل أعلى من زيادة السكان قد يؤدي الى زيادة غنى الطبقات الغنية في المجتمع وزيادة فقر الطبقات الفقيرة مما يؤدي الى انقراض الرفاهية الاقتصادية للمجتمع بدلا من زيادتها (١) .

سابعاً : تحقيق الحرية الاقتصادية

تسم اقتصاديات الدول المتخلقة بالتبعية الاقتصادية للخارج ، بمعنى أن الدول المتقدمة ولاسيما الدول الاستعمارية تحكم في الدول المتخلقة ، وان هذه التبعية الاقتصادية قد نشأت تاريخيا نتيجة السياسة الاستعمارية كما سبق أن ذكرنا . ولذلك يعتبر هدف تحقيق الحرية الاقتصادية من الأهداف الأساسية للتنمية ، وإذا كانت الحرية الاقتصادية تعني إقامة التعاون مع العالم الخارجي ، إلا أنها تعني في ذات الوقت حرية الدولة في اتخاذ قراراتها الاقتصادية وعدم خضوعها لسيطرة الدول الأجنبية

١ - راجع دكتور محمد خليل يرسى ، دكتور على حافظ منصور
التخلف والتنمية ، مرجع سابق ، ص ٤٢

وتتمثل الحرية الاقتصادية فيما يلي :

- ١ - حرية الدولة في التصرف في مواردها الطبيعية إما بتصنيعها بالداخل أو بتصديرها للخارج ، حيث كان الاستعمار سابقا يعزى إلى استغلال موارده الدول المتخلفة لصالح اقتصاده القوي ، وقد تمكن من ذلك بسيطرته شركاته ومنوكة في استغلال الموارد والتحكم فيها وتوجيهها لصالح المستعمر
- ٢ - حرية الدولة في بيع منتجاتها لمن يعطيها أفضل الأسعار ، وحريتها في شراء السلع المختلفة من الدول التي تقدم لها أفضل العروض بحيث كان الاستعمار سابقا يجبر الدول المتخلفة على بيع منتجاتها بأسعار منخفضة عن الأسعار العالمية للدول المستعمرة وتستورد منها كل منتجاتها بأسعار مرتفعة .
- ٣ - حرية الدولة في تنظيم نقدها الوطني وفقا لمصلحتها ، وعدم ربط نقدها ارتباطا وثيقا بنقد دولة أجنبية ، وعدم الاحتفاظ بأحتياطيها النقدي في دولة أجنبية ، فمعظم الدول المتخلفة أثناء خضوعها للاستعمار كانت تسير في فلك الدول المستعمرة وكانت السياسات النقدية للدول المتخلفة تابعة للسياسات النقدية بالدولة الأم المستعمرة ، ومن ثم كانت العملات المحلية لهذه الدول لا تعترف في الأسواق العالمية إلا عن طريق عملة الدولة الأم ، وكانت عملات الدول المتخلفة تتأثر بأية

تقلبات تحدث في عملات الدول المستعمرة •

وفي الواقع أن الحرية الاقتصادية لن تتحقق لدولة ما من
الدول النامية ، إلا بعد أن تقطع شوطا كبيرا في طريق التنمية
الاقتصادية ، أي بعد أن تحقق معظم أهداف التنمية الاقتصادية
السابق ذكرها •

الفصل الثاني

مراحل النمو الاقتصادي

ان مراحل النمو الاقتصادي من الدراسات الهامة الأساسية التي يجب على دارس علوم التنمية الاقتصادية الاهتمام بها لما تقدمه من تحليل لملسة الأحداث التي شاهدها التاريخ الحديث ومن ابراز الأوجه السبئية في التطورات التي تمر بها الدول المتخلفة خلال عملية التنمية الاقتصادية بما حدث في العاضى . وكذلك ابراز الخصائص التي تميز بها كل مرحلة من مراحل النمو .

ولقد ظهرت عدة محاولات في وصف مراحل النمو وخصائصها ، ومن المحاولات الأولى في هذا الشأن المراحل التي حدددها "كارل ماركس" في حديثه عن تطور الرأسمالية وظهرت حديثاً محاولة جريئة لتحديد درجة النمو الاقتصادي عن الدول المتخلفة قام بها الاقتصادي والت ویتان رستو استاذ التاريخ الاقتصادي بجامعة كمبردج . وتتلخص هذه المطولة في ان رستو قام بوضع مراحل معينة لعملية النمو الاقتصادي عند الدول ، قال عنها في مقدمة كتابه (مراحل النمو الاقتصادي) انها ليست الا نتائج عامة مستنبطة من الأحداث الضخمة التي شهدها التاريخ الحديث (١) .

١ - انظر : W.W. Rostow, The stages of Economic, Cambridge, 1960 . P. 4 .

وقد ركز رستو دراسته حول فكرة مراحل النمو ، وأخذت دراسته شهرة واسعة في النمو الاقتصادي عن سبقه ، ويرجع ذلك الى أن آراء رستو جاءت مقابلة للنظم المتطبعة التي تنص النظرية الكلاسيكية أن كافة المجتمعات الانسانية تمر بها ، وتشمل هذه النظم في النظام البدائي ، نظام الرق ، نظام الاقطاع ، النظام الرأسمالي ، النظام الاشتراكي .

وعلى الرغم من أن فكرة مراحل النمو ما هي الا طريقة محدودة ، وعلى قدر غير قليل من التعسف ، الا أنها تعالج عددا من المشاكل كالحواجز والعوامل التي تدفع عملية التنمية والصلاات المشتركة لكل مرحلة والعلاقات بين مراحل النمو المختلفة .

مراحل النمو عند رستو:

أوضح رستو في مؤلفه أن عملية التنمية الاقتصادية تتكون من مجموعة من المراحل ، وتستطيع الدول المتخلفة - تحقيق تقدمها اذا وعت العوامل التي تنقلها من مرحلة الى أخرى على طريق النمو متخطية في ذلك الصعاب والعقبات التي تعترض تقدمها وتطوّر اقتصادها القومي .

ويرى رستو أن كل دولة تمر بخمسة مراحل تاريخية خلال نموها الاقتصادي وتشمل هذه المراحل في الآتي :

١ - مرحلة المجتمع التقليدي

٢ - مرحلة التهيؤ للانطلاق

٣ - مرحلة الانطلاق

٤ - مرحلة النضوج

٥ - مرحلة الاستهلاك الوفير

وفيما يلي تفصيل لكل مرحلة من هذه المراحل الخمس:

أولا : مرحلة المجتمع التقليدي

وفي هذه المرحلة تكون الدولة شديدة التخلف اقتصاديا
ينتم اقتصادها القومي بسيادة الانتاج الأولي (الزراعة
واستخراج المواد الأولية) ، ويتبع المجتمع وسائل بدائية
للانتاج ، ويلعب نظام الأسرة أو العشيرة دورا رئيسيا في
التنظيم الاجتماعي بها .

وهذا المجتمع من الناحية التاريخية هو الذي ساد قبل
عصر نيوتن (١٦٤٢ - ١٧٢٧) (١) .

ومن المظاهر التي تميز المجتمع التقليدي عن غيره من
المجتمعات ، تسلك المجتمع بالتقاليد ، ونفث الاقطام وانخفاض
مستوى الانتاجية بشكل عام ، وانخفاض متوسط نصيب الفرد من
النتائج القومية نتيجة عدم توافر الامكانيات الجديدة التي تحققها

١ - Pre-Newtonian عالم رياضي وله العديد من الأفكار التي
تطورت فيما بعد وعرف باسم (قوانين نيوتن) .

العلوم وتغزو الانتاج أو عدم استعمالها وتطبيقها بصورة منظمة ،
بمعنى ان هذا المجتمع لا يملك التكنولوجيا التى تنتج البتار المعد فقا لمتن
من التجديدات ، وبالتالى فان هناك حدود قصوى للانتاج ، كما أن
أكثر من ٧٥ ٪ من القوى العاملة تعمل فى انتاج الغذاء ، وليس من
الضرورى ان يكون المجتمع التقليدى مجتمعا ساكنيا لا حركة فيه بل هو
مجتمع يمكن له أن يحقق زيادات فى حجم الانتاج كما يمكن أن تظهر
فيه تجديدات فنية ، يحد النقل فى ظهورها للأمد نه .

ومن سمات المجتمعات التقليدية أيضا ارتباطها بطبيعتها
بالقدريه طويلة الأجل ، أى التسليم بأن الفرص المتاحة للأخذ
لا تختلف عن تلك التى كانت متاحة للأجداد ولكن هذه القدرية
طويلة الأجل لا تستبعد حرية الاختيار فى الأجل القصير ، اذ
يستطيع الانسان فى حدود معينه أن يجاهد لتحسين مركزه أثناء
فترة حياته . وعلى سبيل المثال نجد أن قرى الصين شاهدت صراع
لا ينتهى للحصول على الأرض الزراعية أو المحافظة عليها مما أدى الى
ابقاء الأرض فى يد أسرة واحدة لفترة تزيد عن قرن من الزمان .

مسبق يتضح ان المجتمع التقليدى هو مجتمع يتصف
بعدد من الصفات الاقتصادية والفنية والفكرية والاجتماعية ، وينطبق
عليه معظم سمات المجتمع المتخلف السابق ذكرها .

وقد ضرب رستو مثلا لدول اجتازت هذه المرحلة من مراحل
النمو الاقتصادى بالصين ، ودول الشرق الأوسط ، ودول حوض

- البحر الأبيض المتوسط ، ومعردول اوربا في القرون الوسطى .
- ويعتقد رستوا أن هذه المرحلة عادة ما تكون طويلة نسبيا .
- وتتميز بالبطء الشديد .

ثانيا : مرحلة التهيؤ للانطلاق :

تعتبر هذه المرحلة فترة انتقال بين مرحلة المجتمع التقليدي ومرحلة الانطلاق ، ومنها تكون الدولة ايضا متخلفة اقتصاديا ، غير انها تطاول ترشيد اقتصادها ، والتخلص من الجمود الذي يتسم به مجتمعها .

وتبدأ هذه المرحلة بالتقدم التدريجي في العلوم ، ومع هذا التقدم العلمي حدث تطور في اكتشاف الأراضي والموارد الجديدة ، وقد ساعد على هذا تغير الظروف الاقتصادية والاجتماعية .

وفي مرحلة التهيؤ للانطلاق يعمل المجتمع على تهيئة نفسه للاستقلال من مجتمع تغلب عليه الصفة الزراعية الى مجتمع يبدأ فيه بواد ظهور قطاعات جديدة كالصناعات الخفيفة الى جانب الزراعة ، الاهتمام بإنشاء الطرق ، والسكك الحديدية ، والسوانى ، ومن مظاهر كذلك ارتفاع معدل الاستثمار وظهور المؤسسات المالية والمصرفية . وهذا يعنى ان قطاع الزراعة يتنازل عن جزء كبير من الدخل المائثر فيه لصالح القطاعات الجديدة ، وأهمها

أقامة الرأسمال الأجماعى اللازم (١) .

حيث أن رأسمال الأجماعى يحقق مكاسب كبيرة لاتعمق فقط على
الذين أقاموه بقدر ما تشيع - جميع طبقات المجتمع وتحفزهم على
أقامة المشروعات الضخمة .

لذا يجب على الحكومات أن يكون لها دورا هاما فى فترة
التهيؤ للانطلاق ، يتمثل فى أقامة منشآت رأسمال الأجماعى .

ويعتقد رستو أن ظهور طبقة مختاره ومنازة من المفكرين تخرج
على أطار التفكير التقليدى للمجتمع ، وكذلك حدوث بعد التطورات
الثورية فى الكيان الأجماعى والسياسى للمجتمع أنما يعيدان من الشروط
الأساسية اللازمة للتهيؤ للانطلاق (٢) .

وقد ضرب رستو مثلا لدول اجتازت فعلا هذه المرحلة بالإنها
واليابان وروسيا فى أول القرن الماضى .

مما سبق يتضح لنا أن مرحلة التهيؤ للانطلاق من أصعب مراحل
النمو التى يمر بها المجتمع لانه فى هذه المرحلة يعمل المجتمع على
التخلص من أغلب صفات التخلف سواء أكانت اقتصادية أو اجتماعية
أو سياسية .

١ - يقصد بالرأسمال الأجماعى ، البنية الأساسية فى المجتمع المتمثلة
فى الطرق والجسور والخطوط الحديدية والسدود ومشروعات الري .

٢ - راجع : W.W. Rostow, The Stages of Economic, Op.cit, P. 30 .

ثالثا : مرحلة الانطلاق :

وفي هذه المرحلة تتصف بالدولة بأنها دولة تاهضة أو نفس دور النمو ، حيث تسمى جاهدة للقضاء على أسباب تخلفها والانطلاق نحو التقدم والنمو الاقتصادي عن طريق تنمية مواردها الاقتصادية ، وأحداث ثورة في أساليب الانتاج والتوزيع ، وإنشاء الصناعات الثقيلة ، والنهوض بالزراعة والتجارة ووسائل النقل والمواصلات ، ويزداد متوسط الناتج القومي مقرونا بتغيرات جذرية في فنون الانتاج ، وتتصير القوة العصرية الحديثة على المعادلات والمفاهيم والقيم والمصالح التي كانت تسود المجتمع التقليدي .

ومن أهم مظاهر هذه المرحلة أن معدل الاستثمار في الدولة يفوق معدل الزيادة في السكان ، ومثل رستو لهذه الحالة ، بحالة دولة يزيد عدد سكانها بمعدل ١% أو ١.٥% سنويا ، ففي هذه الحالة يجب أن يزيد معدل الاستثمار السنوي على ١٠% من الدخل القومي حتى يمكن أن تعتبر الدولة في مرحلة الانطلاق ومن مظاهرها كذلك تراوح متوسط دخل الفرد بين ١٥٠ و ٢٠٠ دولار في العام .

وقد ضرب رستو مثلا لدول اجتازت هذه المرحلة بروسيا فيما بين سنة ١٨٩٠ وسنة ١٩١٤ ، واليابان فيما بين سنة ١٨٧٨ وسنة ١٩٠٠ الأرجنتين وتركيا والهند والصين في الوقت الحاضر . ويعتقد رستو أن مرحلة الانطلاق هذه تتميز بأنها قصيرة نسبيا تتراوح مدتها بين ٢٠ ، ٣٠ سنة تقريبا ، يتم خلالها تحول

الاقتصاد القومى تحولاً كبيراً يجعل عملية النمو الاقتصادى تتم بعد ذلك تلقائياً بطريقة أوتوماتيكية .

ويشترط روستو توافر ثلاثة شروط لنقل المجتمع الى مرحلة الانطلاق وهى :

- ١ - ارتفاع نسبة الدخل القومى (أو الناتج الصافى) المخصصة لأغراض الاستثمار ، من حوالى ٥% الى مايقرب ١٠% بحيث تؤدى هذه الزيادة فى الاستثمار الى تحقيق زيادة فى الدخل تفوق معدل زيادة السكان ، وتؤدى فى الوقت نفسه الى ارتفاع ملموس فى الدخل الحقيقى للفرد .
- ٢ - تحقيق تقدم ملموس فى قطاع رئيسى أو أكثر يكفل دفع عجلة التقدم فى غيره من القطاعات ، ومن هنا يجب أن يقدم المنتجون نفس القطاعات الرائدة باعادة استغلال نسبة كبيرة من ارباحهم فى مجالات استثمارية متجه أخرى .
- ٣ - وجود هيكل سياسى اجتماعى تنظيى يحسن استغلال الدفلات التى تساعد على التقدم ، وتوفير رؤوس الأموال المحلية والأجنبية ، وتوجيهها الى الاستثمار الأمثل .

مما سبق يتضح لنا ان الانطلاق يتطلب مجموعة كبيرة من الشروط التى تمتد الى جميع التنظيم الاقتصادى للمجتمع وشئونه السياسيه والفكرية ، فالنمو السريع فى قطاع أو أكثر

من القطاعات الصناعية هو اداة قويه ولازمه للتحويل الاقتصادى وقوته مستمد من تعدد الأشكال التى تأخذها الآثار المترتبة عليه عندما يكون المجتمع متأهب للاستجابة بصورة ايجابية لهذه الآثار .

رابعاً : مرحلة النضوج :

وفى هذه المرحلة تكون الدولة قد وصلت الى التقدم الاقتصادى وتكون الدولة قد اكملت نمو جميع قطاعات اقتصادها القومى من الزراعة والصناعة والتجارة والخدمات بشكل متوازن ، وتمكنت من تطبيق جميع طرق الانتاج الحديثه المعروفة حتى ذلك الوقت على غالبية موارده . وتمكنت ايضا من رفع مستوى انتاجها الداخلى ، وزيادة الاستثمار فيها عن الاستهلاك .

ويصبح النمو الاقتصادى مدفوع ذاتيا ، وترتفع نسبة المدخرات فى المجتمع من ١٠% الى ٢٠% سنويا ، فيزداد الاستثمار والدخل بمعدلات تفوق الزيادة السكانيه . ويكون التحسن المستمر نفسى فنون الانتاج هوسه هذه المرحلة .

ومن مظاهر هذه المرحلة ايضا قيام العديد من الصناعات الاساسيه كصناعة الحديد الصلب وصناعة الآلات والعدد ، والصناعات الكهربائيه ، وصناعة بناء السفن وغيرها من الصناعات ذات الأثنه الجليله لتقدم الاقتصاد القومى عموما ومن مظاهرها كذلك ازدهار

حركة التجارة الخارجية وزيادة الصادرات وتقدم المجتمع ونضوجه
فكريا وفنيا ، وتنتقل القيادة الاقتصادية من أصحاب الملكية الى أيدي
كبار المديرين الأكفاء .

وقد ضرب رستوم مثالا لدول اجتازت هذه المرحلة من مراحل
النمو الاقتصادي بالسوية في سنة ١٨٨٠ حيث أخطرتها حركة
هبوط ملاحظته في الصادرات والتي كانت تعتمد عليها في معيشتها
الى العمل على تنمية موارد أخرى جديدة للثروة . فتركزت تجارة
الأخشاب ولب الخشب التي كانت تعتمد عليها في بادئ الأمر ،
واتجهت نحو الاهتمام بمناجم الحديد في الشمال بإنشاء الصناعات
المهندسية ، واستغلال ساقط المياه في توليد الطاقة الكهربائية ،
وغيرها من مصادر الثروة حتى انه لم يلبث عام ١٩٢٠ حتى كانت
السوية قد بلغت مرحلة النضوج تماما .

مما سبق يلاحظ أن الطريق نحو النضوج يحمل في طياته
تغيرات جوهرية في كافة الوجوه ، وتتلخص أهم هذه التغيرات فيما
يلى :

١ - تغيرات في القيادة الاقتصادية ، حيث تنتقل هذه القيادة من
أيدي أولئك الذين انزوا عن طريق ملكيتهم لمصانع القطن
أو السكك الحديدية أو الصلب أو البترول الى أيدي المديرين
الأكفاء الذين يتولون الإدارة في مؤسسات متعددة الفروع
وتركزت قيادتها في أيدي قلة .

٢ - تغيرات القوة العاملة أيضا من حيث تكوينها ومن حيث مستوى الأجر وتدريبها وعلمها واستخدامها للأاليب الفنية الحديثة .

٣ - تغيرات في المجتمع ذاته ، حيث يقتضى الأمر أحداث تغيير في الأطوار القانوني والاجتماعي والسياسي والاقتصادي ، ولا شك أن هذا التغير وثيق الصلة بالتغيرين السابقين .
وقد أشار روستوان المجتمع يصل الى مرحلة النضوج بعد سنتين عادة من ابتداء مرحلة الانطلاق ، أو بعد أربعين سنة من انتهائها .

خامسا : مرحلة الاستهلاك الوفير :

ومرحلة الاستهلاك الوفير هي مرحلة أكثر تقدما من مرحلة النضوج ، وتالياً لها ، وتكون الدولة قد بلغت شأناً عظيماً من التقدم الاقتصادي وتنضم هذه المرحلة بارتفاع الدخل الحقيقي بدرجة كافية تسمح لأفراد المجتمع بأن يكون لديهم فائز من الدخل بعد شـراء الضروريات الأساسية وعلى أن ضروريات هذا المجتمع لا تقتصر على الغذاء والكساء والسكن فحسب ، إنما تمتد الى سلع استهلاكية كانت تعتبر ترفيه الى حد ما في المراحل السابقة .
ومن أهم مظاهر هذه المرحلة ارتفاع متوسط استهلاك الأفراد العادي من السلع الاستهلاكية ، وبخاصة من السلع المعمورة ، كالسيارات والثلاجات والغسالات الكهربائية ، وأجهزة التلفزيون

كما يستمتع الأفراد بشبكة رفيعه من الخدمات الصحيه والتعليميه والثقافيه والترفيهيه والسياحيه ، كما أن من مظاهرها ايضا زيادة الانتاج الفكرى والأدبى والفنى للمجتمع ، تحقيقا لما يعرف عند رستو وغيره من الاقتصاديين بدوله الرفاهيه .

وبدلتا التاريخ عن أن الولايات المتحده الأمريكیه هی أولى المجتمعات فی العالم التي دخلت بشكل واضح عصر شیوم الاستهلاك الوفیر ، كما بدأت دول غرب أوروبا واليابان بدخول هذه المرحلة بعزم واصرار وقطعت شوطا كبيرا فی مرحلة النضج ، بدأ الانتعاش السوفیتی یطرق أبواب هذه المرحلة الخاصة ، حيث بدأت محاولات جدیده لدخول مرحلة الاستهلاك الوفیر ، لم تتضح نتائجها بعد بسبب ما یواجه الخطه الاقتصادیه لیدیة من مشكلات عدیده .

تلك هی مراحل النمو الاقتصادی عند رستو . ولا شك انـها مطاوله جریئته موقفه ، وتعتبر كل مرحله منها معیارا قائما بذاته لقیاس درجة التقدم الاقتصادی عند الدول المتخلقه .

ویری رستوانه من الصعب أن یتنبأ بالمرحله التالیه لمرحله الاستهلاك الوفیر التي تعیشها الان دول الولايات المتحده وأوروبا واليابان لأن دول أخرى لم تصل بعد الی مرحله ما بعد الاستهلاك الوفیر .

یتضح لنا من دراسة مراحل النمو الاقتصادی ان التنمیه الاقتصادیه تحدث عبر التاريخ عند ما ینتقل المجتمع تدریجیا من

مرحلة نمو الى مرحلة أخرى ، ولكل مرحلة من هذه المراحل صفاتها وشروطها . بالرغم من ان كثيرا من الدول قد مرت فعلا بهذه المراحل الا أنه من الصعب التعميم وجعل هذه المراحل حتمية فالدول المتخلفة اليوم قد تتمكن من نقل نفسها الى مرحلة متقدمة من مراحل النمو الاقتصادي دون المرور بمراحل سابقة ، وليس شرطا بالطبيعية ان يعيد التاريخ نفسه .

وفي النهاية يعتقد روستو أنه ربما كانت الدفعة القوية ، وهي المرحلة الثالثة في مراحل النمو ، هي أهم مرحلة بالنسبة للشعوب النامية اذ ليس المهم هو زيادة معدل النمو الاقتصادي ، وانما المهم هو ان يبدأ فعلا هذا النمو ، لأنه بمجرد ان يبدأ فان التنمية الاقتصادية سوف تتحرك من تلقاء نفسها .

تقدير مراحل النمو عند روستو :

أولا : ان مراحل النمو عند روستو تعتبر من الأعمال الجنية على قروفر جيد ، وهي بلا شك تعتبر تقدما بفكرة النمو ، أكثر من النظريات الكلاسيكية والماركسية والكنزية ، لأنها تفتقر ان التغييرات الاقتصادية تؤدي الى زيادة فرص العمل والأرباح ، اذا نظرنا الى الخلف ، فان تحليل روستو يعتبر تفسيراً رائعاً للتاريخ الاقتصادي للشعوب ، ولكن اذا نظرنا للأمام فان هذه النظرية تصبح جامدة .

ثانيا : اذا كان روستو قد قدم تحليله لمراحل النمو الاقتصادي لكي تكون مرشدا للدول المتخلفة في التخلص من هذا التخلف والانتقال الى التقدم الاقتصادي ، الا أنه لم يعرّف لأصل الداء وهو هذا التخلف حتى يكون العلاج صحيحا وسليما .

ثالثا : بالرغم من ان روستو كثيرا ما يشير الى تفرد المجتمعات المختلفة في النواحي السياسية ، والنظم الاجتماعية ، فان تقديره للنمو الاقتصادي مجردا من هذه المظاهر ، مجرد ، في الحقيقة من بعض العناصر الهامة التي تشرح معدلات النمو نسبيا هذه المظاهر الانفرادية ، وتطول بعض الدول النامية مراقبة المراحل المبكرة للنمو الاقتصادي كما ان بعض هذه الشعوب قد تقفز الى مرحلة ما دون ان تمر في المراحل السابقة ، بينما لا تستطيع شعوب أخرى ان تسير بسرعة في طريق النمو الاقتصادي ، لتتمكنها بالتقاليد القديمة .

رابعا : ان تحديد نواصل قاطعة بين مرحلة وأخرى أمر يصعب تحقيقه من الناحية العملية ، فمن الصعب مثلا التفرقة بين مرحلة التمهيد للانطلاق ومرحلة الانطلاق ، وكذلك بين مرحلة الانطلاق ومرحلة الانتاج ، نحو النضوج ، ففي مرحلة التمهيد للانطلاق يؤكد روستو على دور الثورة الزراعية والاستثمار الضخم في رأس المال

الاجتماعى بينما يؤكد في مرحلة الانطلاق على التقدم
الصناعى والتجديدات •

فاذا كانت الثورة الزراعية قد بدأت في بعض البلاد قبل
التقدم الصناعى ، فان الثورة الصناعيه كانت سابقه فسى
انجلترا على الثورة الزراعية • كما لايجوز الفصل بينهما
لأن كلا منهما يعتمد على الآخر ويجب ان يسير في طريق
موازله •

واذا كانت اوربا قد مرت بظروف مماثله تماما لما اشار اليه
روستو ، الا ان هذا لن ينطبق بالضرورة على شعوب
اسيا واقريقيا • وهكذا نجد ان فكرة الفصل والتسلسل
التارىخى لاتعدوان تكون تفسيراً انطباعياً لتجربة تاريخية ،
مرت بها بعض الشعوب •

خامساً : ان مراحل النمو لروستو تنطوى على فكرة تفاؤليه مضلله
لانها عبارة عن تحليل تاريخى لبعض المجتمعات التى قطعت
شوطاً كبيراً في طريق التقدم بعد جهود مضنيه وفي ظل
ظروف اقتصاديه واجتماعيه وسياسه فواتيه للتقدم • ووفقاً
لمرض روستو لمراحل النمو تصبح عملية التنميه مجرد
طريق طويلا تسير فيه هذه الدول لتصل حتماً وشكل قاطع
الى رحلة الاستهلاك الكبير ، بينما هناك صعوبات كبيسرة
تقف حجره عثره في وصول الدول المتخلفة الى مرحلة
الاستهلاك الوفير •

الفصل الثالث

نظريات التنمية الاقتصادية

- تركزت أعمال علماء الاقتصاد في الربع قرن الأخير في محاولة اكتشاف أنسب الطرق لبدء عملية التنمية الاقتصادية والسير فيها بسرعة ونجاح أخذين في الاعتبار ظروف التخلف الاقتصادي السائدة .
- وسوف تتعرض في هذا الفصل لأبرز هذه النظريات .
 - وسوف نقسم دراستنا في هذا الفصل إلى مبحثين :
 - المبحث الأول : نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن .
 - المبحث الثاني : نظرية النمو غير المتوازن .

المبحث الأول

نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن

- يرجع الفضل في ظهور نظرية الدفعة القوية إلى " روزنشتين رودان " (١) ثم جاء بعده " راجنه نوركس " (٢) مطورا هذه النظرية وأطلق عليها اسم النمو المتوازن ، ونظرا للتشابه الكبير بين النظريتين رأينا دراستهما معا .

(1) Paul Rosenstein Rodan ; Notes on the Theory of the " Big Pushes " H.J.T. Isc March 1957.

(2) Raguar Nurkes ; Problems of Capital For Mat-
ion in Under Developed Countries, 1960 .

ولقد أقام رودان نظريته على أساس أن معظم الدول المتخلفة تدور في دائرة مفارقة ، فالفقير الذي تعانيه يرمى الى ضعف معدلات الأذخار والاستثمار ، وهذه المعدلات الضعيفة بدورها تزيد من الناتج والدخل بنسب ضئيلة تبتلع آثارها المعدلات المرتفعة نسبياً للزيادة في السكان بحيث تظل مستويات المعيشة على ما هو عليه من انخفاض ، أو حتى تنخفض الى مستويات أدنى إذا أدت المنايا الصحية الى انخفاض معدلات الوفيات بحيث ترتفع بالتدريج نسبة الزيادة الصافية في السكان .

ولذلك لاحظ رودان أنه تحت هذه الظروف لا يمكن في برامج التنمية الاقتصادية أن تكون أهدافها متواضعة بل أنه من الضروري ، لكي ينتشل الاقتصاد المتخلف من هذه الدائرة الخبيثة أن تكون برامج التنمية ضخمة ملاحقة ، وأن تقسم عملية التنمية بالدفعات القوية وربما سلسلة من الدفعات القوية ، حتى يمكن التغلب على القصور الذاتي للاقتصاد الراكد ، وتحريكه نحو مستويات أعلى للإنتاج والدخل ويؤكد رودان أن سلسلة من الدفعات الصغيرة المتتالية لا ترمي الى نفس النتيجة ولا تسرع بالقضاء على التخلف الاقتصادي وتحقيق الانطلاق المنشود ، وأن الدول النامية في رأي رودان تحتاج الى دفعة قوية من رؤوس الأموال المستثمرة ، ومن استغلال الموارد المتاحة في المشروعات ، ومن التنظيم حتى تجاز مرحلة الانطلاق .

ويؤكد هذا الرأي عددا من الاقتصاديين ، إذ يرون أن هناك

حدا أدنى من الاستثمار يلزم البلد به كشرط ضرورى لنجاح عملية التنمية فى الاقتصاديات المتخلفة * وهم يستندون فى ذلك الى اجابات اقتصادية بحثه .

ويذهب بعض الاقتصاديين الى أن البلاد المتخلفة تنقسم الى الوفورات الخارجية (١) * التى تساعد على دفع عجلة التنمية فالوفور الخارجى يخفف من تكلفة إنتاج السلعة بالنسبة لمشروع معين نتيجة لتوسع الصناعة التى ينتج اليها هذا المشروع ، لانه التوسع فى الصناعة يمكن من انشاء مرافق جديدة تستخدم جميع المشروعات ، ويمكن - من انشاء مراكز تنتج خدمات مباشرة تنموق بالنفع على جميع المشروعات . وفى جانب العرض تعتبر تسهيلات " رأس المال الاجتماعى " من طرق ، ووسائل نقل ومواصلات ومحطات قوى محركه وغيرها من أهم أنواع الوفورات الخارجية التى تنفع آفاقا جديدا للاستثمار فى أنشطة أخرى .

ولقد أقام رودان نظرية الدفعة القوية ، على مذهب السية هؤلاء الاقتصاديين من أهمية الوفورات الخارجية فى عملية التنمية

١- يقصد بالوفورات الخارجية تلك الفوائد التى تعم على الاقتصاد القومى فى مجموعه ، أو على أنشطة ومشروعات معينة ، دون أن تستلزم تحقيق غائد مباشر لمستثمر معين .

الاقتصادية ، وأكد عدم قابلية الوفورات الخارجية للتجزئة ، ومن ثم تصبح الدفعة القوية هي السبيل الوحيد لدفع عجلة التنمية الى الأمام (١) .

وقد ميز رودان بين ثلاثة أنواع من الوفورات الخارجية ، وأكد عدم قابليتها للتجزئة . وتتمثل هذه الوفورات الثلاثة فيما يلي :
١ - عدم قابلية رأس المال الاجتماعي للتجزئة :

يعتبر رأس المال الاجتماعي من أهم الوفورات الخارجية ، وكما عرفنا من قبل ان رأس المال الاجتماعي يتمثل في شروط الاسكان والنقل والمواصلات والسدود والخزانات والقوى المحركة والى والصرف .

وعدم قابلية رأس المال الاجتماعي للتجزئة هي نتيجة طبيعية لكونه يستلزم حجما كبيرا من الشروط كحد أدنى ، وبالتالي فهو يتطلب استشارا مبدئيا ضخما . وبعبارة أخرى فان تجزئة شروط رأس المال الاجتماعي واقعا منها تدريجيا ، تحول دون امكن الاستفادة منها ، ومن ثم فان ذلك يعتبر تبديدا للموارد النادرة التي تملكها المجتمع ، وان حسن

١ - راجع : R.N . Rosentein - Rodan , Notes on the Theory of the " Big Push " Economic Development For Latin America, Howards . Ells and Henery C, Wallich , eds. New York, 1962, P. 59 FF.

الاستفادة من مشروعات المنافع العامة يستوجب مراعاة التزام الزمنى بين هذه المشروعات . فعلى سبيل المثال ، عند تنفيذ مشروعات إقامة السدود والقناطر لابد من تنفيذ مشروعات توليد القوى الكهربائية وكذلك عند تنفيذ مشروعات شق وتعميد الطرق بالمدن لابد فى نفس الوقت من تنفيذ مشروعات الاثارة والمياه والمجارى .

وعلاوة على ذلك ، فهذا الاستثمار نهائى من حيث الوقت بمعنى أنه لا يمكن تأجيله ، فهو يجب ان يسبق قيام النشاط الانتاجى المباشر الذى سيحدثه بخدماته ، وهكذا فان الاستثمار اللازم لتنمية انتاج الحاصلات الزراعيه التى تصدر للخارج مثلاً لن يقام من قبل أن يتم تشييد طريق لجلب المنتجات من المزارع الى ميناء الشحن .

ولذلك فان رودان يرى ان الدولة النامية يجب ان تخصص نسبته تتراوح بين ٣٠% و ٤٠% من جملة الاستثمار لاقامة مشروعات رأس المال الاجتماعى ، اللازم لتمهيد الطريق أمام الاستثمارات الانتاجية المباشرة الأخرى التى تعطى عائداً سريعاً .

وعلى ذلك فان عملية التنمية تحتاج اذن الى انفاق مبالغ كبيرة فى المرحله الأولى ، فى حين ان ثمرات هذا الانفاق لا تظهر الا تدريجياً كلما قيمت وحدة انتاجية جديدة تتاح لها فرصة الانتفاع بمشروعات رأس المال الاجتماعى ، ولذا فان حد ادنى من الاستثمار ضرورى لنجاح عملية التنمية فى الاقتصاد المتخلف .

٢ - عدم قابلية الطلب للتجزئه أو (تكامل الطلب)

وتتصل نقطة البدايه لدى (نيركسه) فيما يشير اليه من
قصور الطلب على رؤوس الأموال بالبلاده المتخلفه ، نظرا
لانخفاض الحافز للاستثمار بهذه البلدان ، ويرجع انخفاض
الحافز للاستثمار لضيق نطاق السوق ، وهذا الأخير
يرجع لانخفاض القوة الشرائيه نظرا لانخفاض مستوى الدخل
الفردى الحقيقى .

وظاهرة عدم قابلية الطلب للتجزئه (أو تكامل الطلب) ،
تبنى على حقيقة كون المشروع الاستثمار الواحد أو الصناعة
الواحدة تتميز بمخاطر كبيرة تتعلق بعدم احتمال تسويق
منتجاته لضيق نطاق السوق ، وعلى العكس يميل تنفيذ عددا
من الاستثمارات المكمله المختلفه لأن يوجد سوق متسع ،
حيث أن المشروعات الجديد ستعمل على ان توجد سوق بالنسبه
لبعضها البعض وهكذا ، وبعبارة أخرى تتوافر معوقات النجاح
إذا انشئت مجموعه كبيره من المشروعات أو الصناعات المتكامله^(١)

١ - راجع : R. Nurkse, Problems of Capital Formation in Under Development Countries,
O.P,cit, P. 92 .

وقد ضرب رودان (١) مثله المشهور لتوضيح هذه الفكرة وللتدليل على صحة رأيه ، انشاء مصنع جديد للأحذية في بلد متخلف ، وهذا المصنع يقوم باستخدام عمال كانوا في حالة بطالة مقنعة ، فأجور هؤلاء العمال التي يحصلون عليها تمثل دخلا اضافيا ، غير أن نسبة صغيرة من هذا الدخل الاضافي سوف تتفق عليها على شراء الأحذية ، لأنه لا يعقل أن يقوم العمال بانفاق كل دخلهم الاضافي على شراء الأحذية ، ونظرا لتنوع الحاجات الانسانية ، فإن العمال سوف يخصصون الجزء الباقي من دخلهم لشراء سلع متباينة من انتاج مشروعات أخرى قائمة ، وفي ظل ظروف اقتصادية تعاني من ضعف القوة الشرائية ، كما لا توجد احتمالات للتصدير ، فإن الانتاج الحقيقي من الأحذية لن يمكن تهريفه ، وبذلك يتعرض المصنع الجديد الى ظهور طاقته فائضة نظرا لضيق السوق ، وتكون النتيجة في النهاية فشل المشروع .

ويوضح رودان (٢) أن الأمر يختلف لو تم انشاء عدد كبير من المشروعات الكلمة يلابس الاستمرار في مصنع الأحذية ، ففي هذه الحالة سوف نجد أن كل مشروع ينتج سلعة معينة ، وتكون المحصلة هي انتاج انواع عديدة من السلع الاستهلاكية والمواد الغذائية التي تتفق ونمط استهلاك هؤلاء العمال ، الأمر الذي يؤدي الى انفاق العمال الدخل الاضافي بالكامل على مختلف السلع والخدمات ، ويزداد

١ - راجع د/ محمد ذكي شافعي ، التنمية الاقتصادية ص ١٢٧ ، ١٢٨

٢ - P.R.Rodan . Notes on the Theory of " Big Push " O,P,cit .

بالتالى الطلب الفعال بدرجة كبيرة تكفى لاستيعاب انتاج هذه
المشروعات جميعا ، وهذا يعنى اتساع نطاق السوق حيث تخلق كل
صناعة من الصناعات سوقا لغيرها مما توزعه من دخول ، ومن هنا
كان النمو المتوازن وتكامل الطلب وسيله اساسيه لتوسيع حجم السوق ،
وبالتالى خلق حوافز الاستثمار (١) .

وجملة القول ان هناك حدا أدنى من الاستثمار ضرورى لانتاج
الكميه من السلع التى سينفق عليها العمال الإضافيون دخولهم
الإضافيه ، وعلى ذلك فما لم يكن هناك احتمال بتنفيذ استثمارات
الأخرى ، فإنه قد يكون من الخطر القيام بكثير من المشروعات
الاستثماريه المنفردة .

ولقد أضاف رودان انه يمكن للدول المتخلفه الاستعانه بالتجارة
الخارجيه الى حد ما ، وتقلل من الحاجه الى انشاء مشروعات مكمله
عن طريق توفير الواردات المكمله ، وفتح أسواق جديده للمصادرات ،
غير انها لن تقضى كلية على مشكلة عدم قابلية الطلب للتجزئه ، فالتجارة
الخارجيه سوف تخفف فقط من حجم الحد الأدنى المطلوب للاستثمار
ولن تغنى كلية عن الحاجة الى دفعه كبيرة من الاستثمار (٢) .

١ - راجع : Nurkse, Capital Formation in Under-
development Countries, op.cit P.11, FF.

٢ - راجع دكتور : كامل بكري ، مبادئ الاقتصاد ، دار الجامعه
سنة ١٩٨٦ ، ص ٤٢٩ : ٤٣٤ .

ولذا يتعين على حكومات الدول المتخلفة اعداد مشروعات متكاملة للتنمية الاقتصادية وذلك لضمان زيادة الدخل بقدر يكفل زيادة الطلب الفعال ، وبالتالي توفير اسباب النجاح للمشروعات والوصول الى مرحله متقدمه من التنمية الاقتصادية .

ثالثا : عدم تجزئة عرض المدخرات :

يتجه الاقتصاديين المؤيدين لشدة حاجة البلاد المتخلفة الى معدل مرتفع للاستثمار في يد " مرحلة تنميتها الى أنه يمكن تحقيقه فقط بالقيام بموجه كبيرة من الاستثمارات في عدد مختلف من الصناعات وهو ما قرره رودان في نظرية النمو المتوازن ، واستطرد رودان بمد ذلك موضحا ان الحد الأدنى المرتفع للاستثمار يستلزم حجما كبيرا من المدخرات ، الذي يكون من الصعب تحقيقه في ظل اقتصاد متخلف ذا دخل منخفض ، وطبقا لرودان ، يكون الحل الوحيد لضمان معدل مناسب ومرتفع للدخار في اقتصاد يتميز بانخفاض مستوى الدخل ، هو عن طريق زيادة في الاستثمار يمكن تحقيقها بتحريك موارد اضافيه كامنه مثل القوة العاملة المعطلة ، وفي نفس الوقت يجب ان تتخذ بعض التدابير ، خاصة عن طريق الضرائب ، لرفع المعدل الحدي للدخار على هذا الدخل الاضافي .

خلاصة القول ان تحليل " نيركس " يهدف الى كسر الدائرة المفرغة ، من خلال القيام بدفعة قوية من الاستثمار في عدد مختلف

من الصناعات حتى يتسع نطاق السوق ، ويزيد بالتالى الطلب على منتجاتها

وقد تعرضت نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن للعديد من

الانتقادات أهمها :

- ١ - تتطلب نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن توافر كميات ضخمة من رؤوس الأموال لدى الدول المتخلفة فى المراحل الأولى للتنمية ، حتى تستطيع إقامة العديد من المشروعات الاستثمارية المتكاملة ، وهذا يمثل عبء أمام الدول المتخلفة نظرا لقلة الموارد والامكانيات ورؤوس الأموال ، وبالتالى تعتبر هذه السياسة علاج لمشاكل الدول المتقدمة التى تسمى للتغلب على البطالة • فى الدول المتقدمة تتوفر الصناعات والعدد والآلات ، والديريين ، والعمال المهرة ، والمعدات الاستهلاكية ، وتنحصر المشكلة فى تشغيل العمال المتعطلين ، واستخدام الطاقات الانتاجية المعطلة ، وهى مشكلة تختلف فى طبيعتها عن مشكلة البلاد المتخلفة •

- ٢ - أن نظرية النمو المتوازن ، تتضمن تأكيد مساويا على تنمية الصناعة والزراعة ، وتتجاهل حقيقة أساسية وهى أن العامل الجوهرى فى النمو الاقتصادى أنما هو التحويل التدريجى للقوة العاملة من الأعمال الزراعية ذات الانتاجية المنخفضة الى الأنشطة الأخرى ذات الانتاجية المرتفعة مثل الصناعة ، ويظل هذا صحيحا رغم ان توسع الانتاج الزراعى ضرورى ايضا

للتوسع الصناعي ، وخاصة للحيلولة دون نقص المواد الغذائية
(١) .

٣ - ان نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن تفترض ان الدولـه
المتخلقة تبدأ تنميتها من مستوى الصفر ، وهذا مطال ولا يتفق
والواقع ، ففي أى دولة مهما كانت درجة تخلفها ، يوجد بالفعل
بعض التنمية ، وسألتالى وجود اقتصاد غير متوازن ولذا فأن
الهدف الأساسى لسياسة التنمية هو تصحيح مثل هذا الموقف
المختل بتركيز الاستثمارات الجديدة فى قطاعات أخرى مثل
صناعات السلع المصنوعة . ولذلك فان هذا الاستثمار ليس
من الضرورى ان يكون متوازناً ، بمعنى أن يوجه بنسب متساوية
أكثر أو أقل الى جميع القطاعات الرئيسيه ، بل ينبغي التركيز
على تنمية القطاعات التى ظلت متخلقة .

٤ - ان مشكلة ضيق السوق التى تقف عيقه امام عمليات التنمية
الاقتصادية التى تشير اليها نظرية الدفعة القوية والنمو
المتوازن ، لاتظهر الا فى حالة واحدة فقط هى حالة قامة
مشروع جديد يهدف الى زيادة الانتاج للسوق المحلى أما
إذا كان الهدف من الاستثمار الجديد هو تخفيض تكاليف

١ - راجع :- Hans W. Singer, International Development : Growth and Charges , New York ,
Mc Grow - Hill , inc, 1964, PP. 39 - 45.

الانتاج أو الانتاج من أجل التصدير أو احلال المنتجات
الوطنية محل الواردات ، فان الشروط الجديدة أو الصناعة
الجديدة لاتعاني من ضيق حجم السوق .

• - يؤخذ على نظرية الدفعة القوية والنمو المتوازن ايضا أن
الاستثمار على جبهه عريضه من صناعات السلع الاستهلاكية
قد يؤدى الى صفر الوحدات الانتاجية ، مما يترتب
على ذلك من انشاء مشروعات ثقل عن الحجم الأمثل من
ناحية الكفاءة الانتاجية ومن ثم فلا تستفيد هذه المشروعات
من وفورات الانتاج الكبير بنوعها (الداخليه والخارجيه)

المبحث الثانى

نظرية النمو غير المتوازن

يرجع الفضل فى وضع الخطوط الأولى لنظرية النمو غير المتوازن
الى الاقتصاد الفرنسى " فرانسوا پيرو " (١) ويشترك فى الدعوة للنمو
غير المتوازن عدد كبير من الاقتصاديين ، ومن ابرزهم الاكاديمي
الامريكى " هيرشمان " (٢) الذى قدم نموذج لنظرية النمو غير المتوازن

١ - Francois Perrouy, Theorie Generale du
Progres Economique, Paris, 1956 .

٢ - Albert Hirschman : The Strategy of Economic
Development, 1958 .

حاز إعجاب الكثير من الاقتصاديين ، ولذلك سوف نتناول دراســة
نظرية النمو غير المتوازن وفقاً لنموذج هيرشمان .

وذلك لاهبارين :

الاول : أنه أبرم اداء من الناحية التحليلية .
الثاني : أن هذا النموذج هو المرجع الاساسى للاشارة عند عرض
الموضوع فى معظم كتب التنمية الاقتصادية ، وان كان لاشك فيما كان
لفرانسوا ميرو من فضل السبق فى هذا الموضوع .

تذهب نظرية النمو غير المتوازن الى أن التنمية الاقتصادية يجب
أن تبدأ بانماء بعض الصناعات أو القطاعات الرائدة ، ثم تنتشر بعد
ذلك تلقائياً الى بقية الصناعات وبقية قطاعات الاقتصاد القومى .

ويستخدم " هيرشمان " من مناقشة فكرة النمو المتوازن من جانب
العرض نقطة البداية فى عرض استراتيجية النمو غير المتوازن ، فيشير الى
أن التاريخ لا يعرف أمثلة لهذا النمو المتوازن من جانب العرض ، وإنما
أخذ النمو الاقتصادى فى واقع الأمر صورة انطلاق بعض قطاعات الاقتصاد
القومى فى طريق النمو .

يرى هيرشمان أن أهم ما تفتقر اليه الدول النامية هو المقدرة
الحقيقية على اتخاذ قرارات الاستثمار ، ولذلك فإن الميزة الرئيسية
للمنمو غير المتوازن هى أنه يسمح للدول النامية أن تقتصد فى استعمال
هذا المورد النادر لدى البلاد المتخلفة ، ويرجع ذلك الى أن النمو

غير متوازن في بعض القطاعات يحض على الاستثمار في القطاعات الأخرى
ومن هنا يمكن النظر إلى الاستثمار الذي يتم في القطاعات الأخرى على
أنه استثمار محرر أو مستدرج أو مدفوع إليه ، يهدف إلى استعادة
التوازن من جديد .

ويؤكد " هيرشمان " أن التنمية الاقتصادية في الدول النامية ،
تتمثل في خطوات متتابعة تقود الاقتصاد القومي بعيدا عن التوازن ،
وبذلك تكون مهمة السياسة الائتمانية الإبقاء على الضغوط وعدم
التناسب واختلال التوازن ، وهذا بدوره يحض الاقتصاد القومي
على خطوات أخرى ، وهكذا ، وعلى هذا تكون هذه السلسلة التي
تضم حلقات من النمو غير المتوازن ، هي جوهر عملية التنمية الاقتصادية .

فمن خلال تطبيق سياسة النمو غير المتوازن يتحقق التطبيع
الاستثماري ، نتيجة استعادة بعض الصناعات من الوفورات الخارجية
التي تتولد نتيجة لنمو بعض الصناعات الأخرى فكل حركة في التطبيع
تحفز بعدم توازن سابق ، وتخلق بدورها عدم توازن جديد يحتاج إلى
حركة أخرى . فعلى سبيل المثال عندما تنمو الصناعة (أ) تتولد
عن ذلك وفورات خارجية بالنسبة لهذا الصناعة ، ولكن في نفس الوقت
تستفيد من هذه الوفورات صناعة أخرى ولتكن الصناعة (ب) مما
يؤدي إلى نموها وخلق وفورات خارجية تستفيد منها هذه الصناعة ،
ولكن في نفس الوقت تستفيد من هذه الوفورات صناعة ثالثة ولتكن
الصناعة (ج) مما يؤدي إلى نموها وهكذا . وفي كل خطواته

تحصل صناعة من الصناعات على ميزه الوفورات الخارجية التى تم
خلقها عن طريق التوسع السابق للصناعات الأخرى فى نفس الوقت
الذى تخلق فيه بدورها وفورات خارجيه لمصلحة الآخرين .

يرجع هيرشمان ظهور الوفورات الخارجية الى ظاهرة " تكامل
الانتاج " والمقصود بذلك بصفه عامه هو الطاله التى تؤدى فيها
زيادة الطلب على سلعة ما ، الى نشأة ضغط لزيادة إنتاج سلعة
أخرى .

وهذا النموذج الخاص بإنشاء صناعة عن طريق الوفورات الخارجيه
التي تخلقها صناعات أخرى يعتبر أمثل طريق للنمو الاقتصادي فى
نظر هيرشمان .

ويتطبيق ذلك عليا يلاحظ غالبا ما يحدث أن يؤدى إنشاء خط
جديد للسكك الحديدية مثلا الى حث تنمية إنتاج القطن بهدف
التصدير عن طريق فتح أسواق خارجية ، وفى خطوه ثانيه تؤدى امكانية
الحصول على القطن الوطنى بأسعار رخيصه الى تسهيل تأسيس
صناعة للمنسوجات القطنيه ، وستؤدى الحاجه الى المعدات
والمعدات من جانب كل من السكك الحديدية ، وصناعة المنسوجات ،
وزراعات التصدير بدورها الى جلب أسواق لأعمالها ، وتصنيع آلات
بسيطة للمعدن . وهكذا يتم وضع نواه لصناعة آلات المعدن ، ويخلق

توسمها التدريجي فرصه فيما بعد لانشاء صناعات وطنيه للصلب
وهكذا (١).

جملة القول ان السياسة الانمائيه للنمو غير المتوازن تتلخص فى
تركيز الجهود الانمائيه على عدد محدود من القطاعات والصناعات
التي تتميز بالتفوق على غيرها من القطاعات والصناعات فى الحضر
على القيام بالاستثمارات فى قطاعات الاقتصاد القومى الاخرى
ومن هنا يثور التساؤل على جانب كبير من الاهمية ، ماهيية
الصناعات أو القطاعات التي تتمتع بهذه الاهمية الاستراتيجية
والقدرة على احداث اختلال التوازن يكون اشد مفعولا وانفذ اثرا
من حيث الحضر على الاستثمار فى صناعات أو قطاعات اخرى .

وبأخذ هذا السؤال أهمية كبرى اذا ما أخذنا فى
الاعتبار ما تتميز به الدول الناميه من حيث ندرة رؤوس الأموال ، ومن
حيث انظرها الى المنظمين القادرين على اتخاذ قرارات الاستثمار
وذلك فى ضوء ما يتفق لها من فاعليه فى الحضر على الاستثمار .

ويقدم هيرشمان (٢) حلا لموضوع النمط الأمثل لتعاقب الاستثمارات

١ - راجع دكتور : كامل بكري ، مبادئ الاقتصاد ، مرجع سابق ص
٤٣٧ ، ٤٣٨

٢ - راجع : Albert Hirschman ' The Strategy of :
Economic Development , o.p.cit .

يتكون من جانبين :

الجانب الأول :

المفاضلة بين أسلوبين للتنمية ، التنمية عن طريق أحداث
ظفر في المقدرة الانتاجية لمرافق رأس المال الاجتماعي ، وذلك
بالنسبة للطلب عليها من جانب فروع النشاط التي تقوم بالانتاج
مباشرة ، والتنمية عن طريق إيجاد عجز في رأس المال الاجتماعي
المتاح لهذه الأنشطة .

الجانب الثاني :

المفاضلة بين الاستثمار في مختلف فروع النشاط
التي تقوم بالانتاج مباشرة ، وذلك تبعاً لفاعلية كل منها من حيث
الحض على الاستثمار في غيرها من فروع النشاط .

بالنسبة للجانب الأول ، نظراً للظروف الاقتصادية للدول المتخلفة
فأنه يصعب التوسع في مشروعات رأس المال الاجتماعي والمشروعات التي
تقوم بالانتاج المباشر في نفس الوقت ، فان الأمر يقتضي تقرير
الأولوية لأحد هذين النوعين من المشروعات ، وذلك بقصد تحقيق
نمط لتعاقب الاستثمار يكون من شأنه الحض على اتخاذ أقصى ما يمكن
من قرارات الاستثمار فلائى هذين النوعين من المشروعات تكون الأولوية في
برامج الاستثمار ؟

من الملاحظ أن كل نوع من هذين النوعين من الشروط له فاعليه في الحفز على اتخاذ قرارات الاستثمار في النمو الآخر . فالتنمية عن طريق أحداث فائز في القدرة الانتاجية لرأس المال الاجتماعي تخص المنظمين على الاستثمار في الشروط التي تقوم بالانتاج مباشرة لأن هذه الشروط سوف تستفيد من خدمات رأس المال الاجتماعي المتوافرة بأسعار منخفضة . ومن ناحية أخرى ، تتمخض التنمية عن طريق ايجاد عجز في خدمات رأس المال الاجتماعي ، عن ضغط اجتماعي شديد على السلطات العامة لزيادة القدرة الانتاجية لرأس المال الاجتماعي ، حيث أن عدم كفاية هذه الخدمات بصفه مستمرة ، يعوق نمو فروع النشاط التي تقوم بالانتاج مباشرة ، ويفضل هيرشمان التنمية عن طريق ايجاد عجز في رأس المال الاجتماعي ، وتفسير ذلك لديه أن وفرة خدمات رأس المال الاجتماعي وانخفاض أسعارها لا يتجاوز مفعولها مجرد الحفز على الاستثمار في الأنشطة التي تقوم بالانتاج مباشرة ، نظرا لما ينتج عن ذلك من زيادة ارباحها . بينما عجز رأس المال الاجتماعي عن تلبية الطلب على خدماته من جانب هذه الأنشطة من شأنه أن يؤدي الى توسيع القدرة الانتاجية لرأس المال الاجتماعي .

أما عن الجانب الثاني والذي يتناول المفاضله بين الاستثمار في مختلف فروع النشاط التي تقوم بالانتاج مباشرة ، فيقدم هيرشمان حلا يعتمد على التفرقة بين آثار الكفع الى الخلف وآثار

الدفع الى الأمام ، ويقصد بآثار الدفع الى الخلف ما يترتب على
الاستثمار من الحفز على الاستثمار في المراحل السابقة للإنتاج ، بمعنى
أن إقامة صناعة ما قد يؤدي الى إقامة صناعات أخرى تمتد
هذه الصناعة مما تحتاج اليه . مثال ذلك ، أن إقامة مصانع
لإنتاج الحديد والصلب يحفز على قيام صناعة استخراج الحديد الخام ،
ويقصد بآثار الدفع الى الأمام ما يترتب على الاستثمار من الحفز على
الاستثمار في المراحل اللاحقة للإنتاج ، بمعنى أن إقامة صناعة
ما قد يؤدي الى إقامة صناعات أخرى تعتمد على منتجات هذه
الصناعة كمدخل لها ، ومثال ذلك ما يترتب على إقامة مصنع لإنتاج
الحديد والصلب من الحفز على قيام صناعات لإنتاج المصوغات الحديدية .
ونظرا لأن تقرير الأولوية لاستثمار معين على استثمار آخر ،
يتوقف على مدى فاعلية كل منها من حيث الحفز على أحداث استثمارات
جديدة ، فإن في الامكان المقارنة بين مختلف الاستثمارات على أساس
ما تؤديه كل منها من آثار الدفع الى الأمام وإلى الخلف .

وقد أوضح هيرشمان أن الصناعات التي تقع في المراحل
الوسطى للإنتاج ، أفضل من غيرها من حيث فاعليتها في الحفز على
أحداث استثمارات جديدة ، لأنها تؤدي الى إقامة صناعات
في المراحل الانتاجية السابقة ، وإقامة صناعات أخرى في المراحل
الانتاجية اللاحقة ، وتأسيسا على هذا ، يلفت هيرشمان النظر
الى أن ما توليه البلاد المتخلفة من اهتمام لصناعة الحديد

والصلب له ما يبرره ، حيث ان هذه الصناعة تتفوق على الصناعات
الأخرى عموما من حيث ما تحدثه من آثار تحض على أحداث
استثمارات جديدة في جميع الاتجاهات .

يستطرد هيرشمان بعد ذلك موضحا ان فاعلية الصناعة فسي
الحض على الاستثمار انما تتوقف على مدى ما يؤديه من آثار الدفع الى
الخلف ، حيث ان آثار الدفع الى الخلف انما يخص على الاستثمار في
صناعة أخرى نظرا لما توفره الصناعة الأولى للصناعة الأخرى من
السوق الداخلى ، بينما الصناعات التى تؤدى من آثار الدفع
الى الأمام انما يعود على ما توفره الصناعة الأولى للصناعة الأخرى من
مستلزمات الانتاج ، ومن الواضح ان توفير السوق الداخلى اكثر
فاعلية من الحض على الاستثمار من مجرد توفير مستلزمات الانتاج
ولهذا يفضل هيرشمان تلك الصناعات التى تتميز بقوة آثار الدفع
الى الأمام .

مطبيعة الحال لو تعرضت نظرية النمو غير المتوازن لعدد
من الانتقادات أهمها ، أن نظرية النمو غير المتوازن تقوم على أساس
أن التنمية الاقتصادية إنما تجرى بصفة أساسية عن طريق المبادأة
الفردية ، حيث انها تتخذ من اختلال التوازن محركا للنمو عن طريق
ما يحدثه الاختلال من حض المنظمين على اتخاذ قرارات الاستثمار
وهذا غير صحيح فى ظل التخطيط الشامل ، حيث يقوم التخطيط على
أساس حصر الموارد المتاحة للاستثمار وتوجيهها الى مختلف رجوع
النشاط الاقتصادى طبقا للأولويات المقررة والخطط ، ومن ثم لا مجال

في ظل التخطيط لقرارات استثمارية يحض على اتخاذها سبق الاستثمار في اتجاهات أخرى ، فتمت استأثرت الخطه بتوزيع كافة الموارد المتاحة في مختلف وجوه النشاط الاقتصادي ، فلن تتوافر في هذه الحالة موارد يمكن لقرارات الاستثمار توجيهها .

ما سبق يتضح لنا أن ليس هناك نظرية بذاتها تصلح للتطبيق في الدول النامية ، الآن هذه النظريات قد أسهمت الى حد كبير في وضع الخطوط العامة في عملية التنمية ، والمشاكل التي تصاحبها ، وكيفية علاجها ، ولذلك يمكن للدول المتخلفة ان تستفيد من الافكار والاساليب التي جاءت في هذه النظريات دون أن تلتزم بتطبيق نظرية واحدة بالكامل .

ونظرا لاختلاف الدول النامية من حيث ظروفها الاقتصادية ومشاكلها ومن حيث توافر الموارد الضرورية ، بالتالي تختلف السياسات الانمائية من دولة الى أخرى .

الباب الثالث

تمويل التنمية الاقتصادية

لقد احتل موضوع التنمية الاقتصادية مركزا هاما في الفكر الاقتصادي المعاصر ، ويمثل التمويل إحدى الدائم الأساسية للتنمية . وقد كان التمويل الداخلى ، وسوف يظل على ما يبدو هو المصدر الرئيسى لتمويل التنمية فى الدول الفقيرة رغم ضعف الدخول فى هذه الدول واتياها من انماط من الاستهلاك فيها لا يتفق بحال مع درجة نموها الاقتصادي ، الأمر الذى يستتبع ضرورة ان تعمل هذه البلدان جاهدة من أجل تشجيع المدخرات واحكام تعبئتها وتوجيهها نحو مجالات التنمية الفعالة .

وتعانى الدول النامية - ومنها مصر - من عدم كفاية رؤوس الأموال المحلية لتمويل برامج الاستثمار المطلوبه من أجل تحقيق معدلات نمو مرتفعه للدخل القومى ، مما أظهر ضرورة الاستعانة بالتمويل الخارجى ، الا أن الاستعانة بالموارد الخارجيه له ما يبرره ، بحكم ما يؤدى اليه من تعزيز المدخرات الوطنيه لبلوغها معدلا أعلى للتراكم الرأسمالى بالاضافه الى ما تسهم به الأموال الأجنبية نفسى تزويد البلاد الناميه بالنقد الأجنبى اللازم للوفاء بمتطلبات عملية التنمية الاقتصادية .

واذا كانت عملية استقدام رؤوس الأموال الأجنبية لها ما يبررها ،

الا أن هذه العملية لها مجازيرها ومخاطرها ، خاصة تلك التجريبه
الستادة من الماضى ، حيث ان هناك من الكتاب الاقتصاديين من
يعتمد فى تفسير حالة التخلف الاقتصادى الذى تعانيه البلدان المتخلفه
الآن مما يسمى بالنمط الاستعمارى للاستثمارات الأجنبييه والذى ساد
فى الماضى .

كما يرى الاقتصاديون ضرورة عدم فتح الباب على مصريه لهذه
الاستثمارات ، على ان يتوقف الحد الملائم للاستثمار الأجنبى على
العديد من العوامل التى تختلف بالطبع حسب ظروف كل دولة وقدرتها
على استيعاب هذه الاستثمارات على أسس تجارية مع القدرة على
استخدام المساعدات الميسره فى الأجل الطويل (١) .

ورأى المال الأجنبى الذى يمكن للدوله أن تستعين به يأخذ
أشكالا مختلفه أما فى شكل منح ومساعدات وأما فى شكل قروض مافى
شكل استثمار مباشر ، وتتوقف كثيرا من النتائج التى يمكن أن تحققها
الدول المضيفه (٢) . على الشكل الذى تتدفق به رؤوس الأموال
الأجنبييه .

-
- ١ - انظر : دكتور / خالد سعد زغلول ، الاستثمار الأجنبى المباشر
فى ضوء سياسة الانفتاح الاقتصادى فى مصر ، دكتوراه ، مقدمه
لكليه الحقوق جامعه عين شمس ، سنة ١٩٨٨ ، صفحہ ٤ هـ .
 - ٢ - يقصد بالدول المضيفه ، تلك الدول التى تستعين برؤوس
الأموال الأجنبييه وتستضيفها داخل الدوله .

وعلى ذلك تحصل الدول المتخلفة على رؤوس الأموال اللازمة
لتمويل عملية التنمية الاقتصادية ، من مصادير تمويل داخليه
ومصادر تمويل خارجيه .

ولذلك سوف نقسم دراستنا في هذا الباب الى فصلين .

- الفصل الأول : التمويل الداخلي .
- الفصل الثاني : التمويل الخارجى .

الفصل الأول

التمويل الداخلى

يرتبط التمويل الداخلى ارتباطا وثيقا بالسياسة المالية للدولة من ناحية وبسياساتها النقدية من ناحية أخرى . فالسياسة المالية تهدف الى تجميع رأس المال القوي اللازم للتنمية وتؤثر في توزيع الدخل وتحد من التضخم ، كما تلعب السياسة النقدية دورا هاما من حيث أثرها في تنمية واستخدام الائتمان ومطابقة التضخم والاحتفاظ بموازنة ميزان المدفوعات .

ومن أهم مصادر التمويل الداخلى الادخار ، الضرائب ، القروض العامة ، والتضخم (الاصدار النقدي الجديد) . وسوف نتناول دراسة كل مصدر من هذه المصادر :

أولا : الادخار :

ينقسم الادخار بصفه عامه الى ادخار اختياري وادخار

اجباري .

ويقصد بالادخار الاختياري

ما يدخره الأفراد اختياريًا من دخولهم ، وما تدخره المؤسسات اختياريًا من أرباحها ، ومن أمثلة المدخرات الاختيارية تلك التي تودع في البنوك أو صناديق التوفير وأقساط التأمين على الحياة .

ويلاحظ أن ادخار الأفراد يتمثل في الفرق بين الدخل

الحقيقى للأفراد مطروحا من الانفاق الخاص على الاستهلاك
والضرائب •• وادخار المشروطات يتمثل فى الفرق بين الأرباح الصافية
للمشروع مطروحا منه نفقات الاستهلاك والضرائب •

ويقصد بالادخار الاجبارى :

قيام السلطات العامة فى الدول بفرض ادخار اجبارى على مجموع
القطاعات الاقتصادية الاتية : القطاع العائلى ، قطاع الأعمال ،
والقطاع الحكومى ، من خلال انشاء صناديق التأمين والمعاشات
ومؤسسة التأمين الاجتماعية مما يؤدى الى تجميع مبالغ كبيرة من
المدخرات للموظفين والعمال لدى هاتين الهيئتين •

وكثيرا ما يلاحظ ان الدول المتخلفة لا تجمع دائما المدخرات
القومية فى صورة نقدية ، فقد تلجأ الى الحصول على الادخار القومى
فى صورته عينيه حينما توجه جزءا من انتاجها للتصدير مقابل الحصول
على الصرف الأجنبى • وهذا القدر من الصرف الأجنبى الذى يعد
مصدرا من مصادر التمويل متوقف بدوره على أسلوب استخدام حصيلته
الصادرات ، وهى أما أن تستخدم فى الواردات الاستهلاكية ، ومن
ثم لاتساهم فى أعباء التمويل الاستشارى ، أو يخصص جزء منها لمواجهة
الواردات (المدخرات القومية العينية) التى تساهم فى تمويل
التنمية الاقتصادية أو ما يعرف بظاهرة التجارة الخارجية الموجبة
للاستثمارات (١) •

١ - راجع : دكتورة / حمديه زهران • مشكلات تمويل التنمية الاقتصادية
فى البلاد المتخلفة ، رساله دكتوراه ، مقدمه الى كلية الحقوق
جامعة القاهرة سنة ١٩٧٠ - ص ٩٥ •

ويتحدد حجم الأذخار في أى مجتمع من المجتمعات ونظراً لعدد
من العوامل الاقتصادية والاجتماعية والقانونية التى تختلف حسب
نشاط المجتمع ونوعية المنشآت .
وأهم العوامل المحددة للأذخار تتمثل فيما يلى :

١ - حجم الدخل

من الطبيعى أن يتوقف حجم الأذخار في أى مجتمع على حجم
الدخل القومى ، فكلما زاد الدخل القومى أدى الى زيادة متوسط
نصيب الفرد من الدخل وبالتالي زيادة قدرة الأفراد والمؤسسات
والقطاعات المختلفة على اقتطاع جزء كبيراً منه لغرض الأذخار ،
بينما انخفاض الدخل القومى يؤدى الى نقص متوسط نصيب الفرد
من الدخل وبالتالي نقص قدرة الأفراد والمؤسسات والقطاعات
المختلفة على الأذخار ، حيث أنه في هذه الحالة يستوعب حجم
الاستهلاك الضرورى حجم الدخل الفردى كله أو الجزء الغالب
منه .

٢ - نمط توزيع الدخل

يتحدد الأذخار بطريقة توزيع الدخل في المجتمع ، ومدى اتباع
مبدأ عدالة التوزيع ، فالتوزيع غير العادل للدخل القومى على
مختلف فئات الشعب يؤدى الى حصول الطبقات الغنية على الجزء
الأكبر من الدخل ، وحصول الطبقات الفقيرة على الجزء الأقل
من الدخل ، الأمر الذى يؤدى الى زيادة أمكانات الطبقات
الغنية على الأذخار على حساب الطبقات الفقيرة التى قد ينعدم

لديها الأذخار تمام .

٣ - الميل الحدى للاستهلاك

يتوقف الأذخار أيضا على الميل الحدى للاستهلاك ، نظرا لان الدخل يساوى الأذخار والاستهلاك ، فان الزيادة في الدخل تؤدي الى الزيادة في الاستهلاك والزيادة في الأذخار . ومن الطبيعي أن تكون الزيادة في الأذخار أكبر من الزيادة في الاستهلاك بينما نقص الدخل يؤدي الى نقص كل من الأذخار والاستهلاك ولكن النقصان في الأذخار يكون أكبر من النقصان في الاستهلاك .

ويرى كينز أن الميل الحدى للاستهلاك يتحدد وفق لنوعين من العوامل ، عوامل موضوعية وعوامل ذاتية ، وتشمل العوامل الموضوعية تغيرات الأسعار التي من شأنها زيادة أو نقص الدخل الحقيقي للأفراد والعادات والتقاليد العامة . وكذلك التغير في السياسة المالية وخاصة فيما يتعلق بالضرائب ، وعامل التقليد وتغير توقعات المستهلكين .

كما أنه يمكن أن يكون للتغير في سعر الفائدة بعض الأثر في هذا الخصوص ، أما العوامل الذاتية فتشمل الصفات الشخصية كالرغبة في التمتع بالقوة والجاه والاستقلال ، والرغبة في اغتنام الفرص والرغبة في تكوين ضمان مالي لأحداث المستقبل وأشباه رغبة البخل والحفاظ على مستوى الحياة وحب الظهور ، وعلى هذا فان تحديد حجم الاستهلاك من شأنه ان يحدد في الوقت نفسه حجم الادخار .

٤ - العادات والتقاليد

يتوقف أيضا حجم الادخار على العادات والتقاليد التي تتطبع بها المجتمعات ، فبعض الشعوب تشتهر بحرصها على الادخار ، كما ان بعضها الآخر يشتهر بحرصه على الاستهلاك ، ليس فقط من دخله الخاص وانما ايضا من دخله المقبل .

٥ - مستوى الضرائب

يتوقف أيضا حجم الادخار على مستوى الضرائب التي تفرضها الدولة ، فالضرائب تؤدي الى خنق المدخرات التي تبقى للأفراد بعد الاستهلاك وذلك اذا ما فرضت الضرائب بأسعار مرتفعة ، والعكس صحيح بمعنى اذا ما فرضت الضرائب بأسعار منخفضة ادى ذلك الى زيادة المدخرات التي تبقى للأفراد بعد الاستهلاك .

تلك هي أهم العوامل التي تشترك في تحديد حجم الادخار الا أن هناك مشكلة أخرى لاتقل أهمية عن مشكلة تحديد حجم الادخار ، وهي مشكلة تجميع الادخار وتوجيهه ، ولذلك لابد من تدخل الدولة لتشجيع حجم الادخار من خلال اتخاذ عدد من الاجراءات منها ما يتعلق بالسياسة العامة للدولة ، كإعفاء الودائع في صناديق التوفير من الضرائب ورفع سعر الفائدة عليها وإعطاء المودع الحق في سحبها أو الاستقراض عليها عند اللزوم

ومنها ما يتعلق بالتنظيمات الادارية العاليه ، حيث يتم تجميع الادخار وتوجيهه بواسطة الوحدات الانتاجية التي تقوم بالادخار فقط وتترك اعمال الاستثمار لوحدات اخرى مثل صناديق توفير البريد ومصرف البنوك .

ثانيا : الضرائب

تلعب الضرائب دورا كبيرا في تحديد حجم الادخار داخل الدولة وترجع اهمية الضرائب في الدول المتخلفة كمصدر للتمويل ، نظرا لما تتسم به الدول المتخلفة من انخفاض مستوى دخل الفرد وبالتالي الميل للادخار والاستثمار .

وتقوم السياسة الضريبية بتشجيع الاستثمار وخلق الوسائل المؤدية لرفع الانتاجية دون تضخم ، مع ملاحظة عدم الانتقام من القسوة الشرائيه وان كانت الضرائب بصفه عامه تؤثر على الانفاق بدرجة اكبر من تأثيرها على الادخار ، كما تهدف الى تحقيق التخصيص الأمثل للمواد الاقتصادية الذي يمكن من تنفيذ المشروعات التي تتضمن برامج التنمية .

وللضرائب في الدول المتخلفة دور انشائي بناء ايضا بوصفها مورد مالي للتمويل مع الحفاظ على الموارد العاليه المستخدمة ، وعلى ذلك يجب أن يعمل النظام الضريبي على دعم سياسة التنمية وذلك عن طريق الحد من الاستهلاك وتكوين المدخرات اللازمه

لتمويل الاستثمارات ، وتشجيع الاستثمارات الخاصة باعطائها من
الضرائب وحماية الصناعات الوطنية برفع الرسوم الجمركية على
الصناعات الأجنبية المماثلة .

ويلاحظ أن السلطة العامة في الدولة يمكنها زيادة الدخل القومي
أو نقصه ، وذلك بتغيير نوع الضريبة دون أن تتأثر الحصيلة العامة
وهذا ما يحدث لأن عبث الضريبة وقع على أفراد تختلف ميولهم للادخار
أو كان من شأن هذا العبء أن يغير الطائفة على الاستثمار . وعلى
سبيل المثال لو قامت السلطة العامة داخل الدولة ، بإحلال ضريبة
الدخل محل ضريبة رقم الأعمال ^(١) دون أي تغيير في إيرادات الدولة
فإن نتيجة ذلك أن ضريبة الدخل تستقطع جزء أكبر من دخول الطبقة
الغنية عن دخول الطبقة الفقيرة ، مما يؤدي بالمجتمع إلى حالة
الكساد . بينما الضريبة على رقم الأعمال لا تنال إلا قدرًا بسيطاً من
دخول الطبقة الفقيرة ومعنى ذلك أن جزء من دخول الطبقة العاملة
التي تنفق كل من دخلها على سلع لاستهلاك سوف يذهب إلى
الطبقة الغنية التي تدخر جزءاً كبيراً من دخلها وتكون النتيجة زيادة
في الادخار على حساب ما تستهلكه الطبقة الفقيرة الأمر الذي يؤدي
إلى انقراض الدخل القومي ، ولهذا السبب تعتبر الضريبة على رقم
الأعمال ملائمة لظروف التضخم ولكنها تعتبر خسارة في حالات الكساد

١ - ضريبة رقم الأعمال ضريبة تفرضها الدولة على حجم معاملات
المشروعات الصناعية المختلفة .

لأنها لا تشجع على الاستهلاك (١) .

وتعتبر الضرائب غير المباشرة أهم الأنواع التي تعتمد عليها الدول المتخلفة ، حيث تمثل هذه الضرائب المورد الأساسي للإيرادات العامة ويرجع ذلك إلى ضعف الدخل النقدي وتخلف الأجهزة الضريبية ، وكثرة التهرب الضريبي ، فضلا عن أن الضرائب غير المباشرة تؤدي إلى التوسع في حصيله الضرائب بصرف عن مستوى الدخل ، وتعتمد الدول المتخلفة في نطاق الضرائب غير المباشرة على الضرائب الجمركية بصفة خاصة وذلك لسهولة جبايتها حيث أنها بطبيعتها لا تمر خلال جهات متعددة ، وتتميز باقتصاد في نفقات جبايتها وكثيرا ما تتخز هذه الضرائب شكل الضرائب على الصادرات خاصة في الدول التي تعتمد على تصدير كل أو معظم إنتاجها إلى الخارج والذي يتمثل في المواد الأولية . وتمثل الضرائب على الصادرات نسبة كبيرة من الإيرادات العامة في هذه الدول خاصة في تلك البلاد التي تبلغ فيها التجارة الخارجية نسبة مرتفعة من الدخل القومي .

وتتميز هذه الضريبة بأن عبئها يتحمله المستورد أو المستهلك الأجنبي كما أن الدول المتخلفة تقسم بفرض ضرائب على الواردات السلمية بهدف حصول الدولة على إيرادات مالية وحماية المنتجات الوطنية

١ - راجع : د . عبد النبي حسن يوسف ، الاقتصاديات المعاصرة
مكتبة عين شمس ، سنة ١٩٨٢ ، ص ١٨٧ ، ١٨٨ .

من منافسة السلع الأجنبية المطالة (١) .

ثالثا : القروض العامة الداخلية :

مع انتشار المبادئ الكنزية تغيرت نظرة الاقتصاديين إلى القروض العامة ، حيث كانت المبادئ التقليدية التي أسسها آدم سميث وريكاردو تحتّم على الحكومة الاقتضار على الضرائب لتمويل نفقاتها والامتناع عن الاقتراض لطله من أثر في انقاص استثمارات القطاع الخاص التي لا يمكن للحكومة أن تعوضها بانفاقها نظرا لما تتصف به الحكومة من اصراف وتبذير ، فضلا عن أن منافسة الدولة للأفراد بالاقتراض من شأنه أن تؤدي إلى ارتفاع سعر الفائدة ، وبالتالي إلى انقاص الاستثمار . إلا أنه بعد توسع نظرية كينز في سياسة استحداث العجز في الميزانية والاعتماد في التمويل على القروض ، مبررا ذلك بضرورة خلق الطلب الفعال واحداث الرواج والتوسع في النشاط الاقتصادي .

الا أن هناك صعوبات تواجه عملية الاقتراض الحكومي في البلاد المتخلفة ، لعل أهمها عدم وجود أسواق منتظمة للمؤسسات

(١) راجع : د . زكريا بيومي ، النقود والبنوك والتجارة الدولية ، دار النهضة العربية ، سنة ١٩٨١ ، ص ٣٩٣ وما بعدها .

الحكومية ، وضعف عادة الأذخار وانتشار عادة الاكتناز ، وقلة طلب البنوك التجارية وشركات التأمين عليها ، وخوف الجمهور من احتمال انخفاض قيمة النقود بين وقت الاكتتاب وموعد السداد .

وتلجأ كثير من الدول المتخلفة الى تمويل عمليات التنمية الاقتصادية من خلال الاعتماد على القروض العامة الداخلية نظرا لما تتصف به من أنها وسيلة عادة للتمويل حيث أنه يوزم أعباء التنمية بين الجيل الحاضر والأجيال المقبلة ومن ثم توزيع أعباء التنمية الاقتصادية على أكثر من جيل ، كما تؤدى القروض الداخلية الى إعادة ادخار الأموال المكتنزة الى الدورة الانتاجية وذلك بسحب هذه الأموال من الأفراد وقيام الدولة باستثمارها . كما أن القروض الداخلية لاتزيد من مديونية الدولة الخارجية ولا تؤدى الى اخراج فوائيد خارج البلاد بل تبقى داخل البلد ليفيد منها ابناؤه ومواطنوه .

رابعا : التضخم (الاصدار النقدي الجديد)

يقصد بهذا الوسيلة من التمويل أن تقوم الحكومة بأصدار نقود جديدة للانفاق على مشروعات التنمية دون أن يكون لهذه النقود الشرائية الجديد ، مقابل موجود في الاقتصاد من سلع وخدمات اشتراك الاقتصاد في إنتاجها .

واستخدمت فكرة الاصدار النقدي الجديد خلال الحروب العالمية ولجأت اليها الدول لتمويل نفقاتها ، ومن هنا نشأت فكرته استخداما لتمويل مشروعات التنمية الاقتصادية الا أنه يؤخذ

عليها أنها تؤدي إلى التضخم .

وأختلف الآراء ما بين مؤيد ومعارض لاستخدام التضخم كوسيلة لتحقيق التنمية الاقتصادية ، وتتناول فيما يلي موقف كل من الأتجاهات المؤيدة والمعارضة للتضخم .

أولاً : الحجج المؤيدة للتضخم

١ - من أهم الحجج التي قيلت لتبرير استخدام التضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية ، أن كثير من الدول المتخلفة تملك موارد إنتاجية عظيمة ، فإذا لجأت الدولة إلى التضخم لتمويل التنمية فإن هذا يؤدي إلى تشغيل هذه الموارد وبالتالي زيادة حجم الطلب الفعلي وارتفاع مستوى التشغيل دون أن يترتب على ذلك تأثير ما على مستوى الأسعار نظراً لأن هذه الموارد كانت معطلة أصلاً ، فضلاً عن أن التضخم يقضي بنفسه على آثاره السيئة إذا ما استخدم في تنمية رأس المال المنتج ^(١) ، وهذه الحجة تستند على التحليل الكينزي .

ويأخذ على هذه الحجة بأنها يمكن تطبيقها بالنسبة لاقتصاديات الدول المتقدمة التي تتميز بمرونة جهازها الانتاجي ، فإذا

١ - راجع دكتور : جمال الدين محمد ، النظرية العامة لكينز بين الرأسمالية الاشتراكية - القاهرة ، سنة ١٩٦٣ ، ص ٤٠٨ ، ٤٠٩

تعرضت هذه الدول الى موجات من البطالة وانخفاض الطلب الفعلى ،
فانه يمكن اعادة تشغيل هذه الطاقة فورا من طريق التمويل التضخمى
وبالتالى زيادة حجم الطلب الفعلى ، بينما لا يمكن تطبيقها بالنسبة
لاقتصاديات الدول المتخلفة التى تعاني من ضعف فى تكوين رؤوس
الأموال والتقدم الفنى فضلا عن عدم مرونة جهازها الانتاجى ، مما
يصعب معه استخدام الموارد المعطلة استخداما مباشرا .

٢ - أن التضخم يؤدى الى تخفيض الاستهلاك ومن ثم تحقيق زيادة
فى حجم الادخار ، وفقا لهذه الحجة تحصل العملية
التضخمية فى احداث زيادة فى الطلب النقدى عن العرض الحقيقى
للسلع والخدمات ، الأمر الذى يؤدى الى ارتفاع الأسعار
ومن ثم انخفاض المستوى العام للاستهلاك ، وعلى هذا النحو فإن
التضخم يكون قد نجح فى زيادة حجم المدخرات فى المجتمع عن
طريق المدخرات الاجبارية التى تولدت عن التضخم .

٣ - تذهب النظرية التقليدية للتحركات الدولية لرأس المال ، بأنه
يلزم توازن قدر معين من التضخم أى (ارتفاع فى مستوى الأسعار
المحلية عن الأسعار العالمية) لكى ينتقل رأس المال من بلد
الى آخر . الا أن هذه الحجة ليست صحيحة على إطلاقها ،
فقد يكون التضخم طائفا لا يجتذب رؤوس الأموال الأجنبية الى
الدول النامية .

ثانيا : الحجج المعارضة للتضخم

- ١ - أن التضخم بما يؤدى اليه من ارتفاع أسعار السلع والخدمات وانخفاض القوة الشرائية للنقد وانخفاض دخول الأفراد الحقيقية قد يدفع الأفراد وعلى الأخص أصحاب الدخول الطبقة والمنخفضة الى انقطاع جزء من مدخراتهم السابقة لانفاقهم على سلع الاستهلاك وغبة منهم في المحافظة على مستوى معيشتهم وبالتالي نقص حجم المدخرات . فضلا عن أنه من الجائز ألا يترتب على زيادة كمية النقد المسموح بها للأنشطة الاستثمارية الى الزيادة في تكوين رأس المال وذلك عند ما تغفل الصناعات الرأسمالية في جذب عوامل الإنتاج عن طريق رفع أثمانها (١) .
- ٢ - يترتب على التضخم ارتفاع أثمان الصادرات الوطنية بسبب ارتفاع نفقات الإنتاج ومن ثم عدم إمكان منافسة السلع الوطنية للسلع الأجنبية في الأسواق العالمية مما يؤدى الى انخفاض حصيلة العملات الأجنبية التي ترد من التبادل الدولى . وبالتالي حدوث عجز في ميزان المدفوعات للدول المتخلفة .
- ٣ - أن التضخم بما يؤدى اليه من تدهور قيمة النقد وارتفاع الأسعار فى الداخل يضعف الثقة فى العملة الوطنية ، مما يدفع

(١) راجع : د / زكريا محمد بيومى ، النقد والبنوك والتجارة

الدولية ، مرجع سابق ص ٤١٦ ، ٤١٧

الأفراد الى زيادة الميل للاستهلاك وبخاصة ذوى الدخول
المتوسطة والصغيرة مما يقلل من حجم الادخار ، بالإضافة الى
اتجاه الأفراد الى اكتناز مدخراتهم في صورة عملات أجنبية وتهريبها
خارج البلاد مما يقلل من قدرة الدولة على تكوين رؤوس الأموال
اللازمة لتحقيق التنمية الاقتصادية

يتضح لنا مما تقدم المزايا والعيوب التي تترتب على استخدام
التضخم كوسيلة لتمويل التنمية الاقتصادية ، إلا أننا نرى إمكانية
استخدام هذه الوسيلة التمويلية في بعض الدول المتخلفة على أن يتم
ذلك على جرعات صغيرة ويحذر منعا من الارتقاء المستمر في الأسعار ،
وأن تتوافر لدى السلطات النقدية والمالية من الوسائل والأساليب
ما تستطيع معه أن تحكم به الرقابة على معدل ارتفاع الأسعار ، مثل
الرقابة على الأجور ، والحد من الائتمان المصرفي عن طريق سعر
الطلب ، وضمان توجيه الأرباح التضخمية في القطاع الخاص نحو
الاستثمارات المنتجة ، بهذا الأسلوب تتمكن الدول من الاستفادة من
التضخم كوسيلة تمويلية دون أن تتعرض للأضرار التي يمكن أن تنجم
عنها .

الفصل الثاني

التمويل الخارجى

ان كثيرا من الدول المتخلفة لا تستطيع ان تعتمد على التمويل الداخلى لاقامة الاستثمارات المطلوبة لضمان تحقيق معدل مناسب للتنمية . ففى كثيرا من البلاد المتخلفة ، خصوصا تلك التى تعاني من زيادة سكانية فى معدل السكان ، لا تكفى المدخرات المحلية الا لاجراء جعل الاستثمار كافيا فقط لمجاراة الزيادة السنوية فى عدد السكان ، وبالتالي تظل الانتاجية ومتوسط دخل الفرد عند مستوياتها المنخفضة . وقد تجد حكومات الدول المتخلفة صعوبة فى رفع العبء الضريبى خوفا من انخفاض معدلها أو التهرب فيها ، ايضا تواجه الدول صعوبة فى الحصول على القروض الداخلية ، كما أن الارتفاع فى تيار التمويل التضخمى بدون حذر ، قد يودى الى مطاع وصعوبات قد تعمق عملية التنمية ذاتها .

وهكذا يبدو أن الاستعانة بالتمويل الخارجى هو الطريق الوحيد للتغلب على مشاكل الدول المتخلفة وللوفاء بمتطلبات عملية التنمية الاقتصادية . (١)

(١) راجع دكتور محمد ذكى شامى ، دور الاستثمار الأجنبى فى التنمية الاقتصادية من مطبوعات معهد الدراسات المصرفية بالقاهرة ، سنة ١٩٦٣ ، ص ٦٠٥

ورأس المال الأجنبي الذي يمكن للدولة ان تستعين به بأخذ
امكالا مخلقة اما في شكل منح ومساعدات واما في شكل قروض واما في
شكل استثمار أجنبي مباشر وتتوقف كثير من النتائج التي يمكن أن
تحققها الدول المضيفة على الشكل الذي تتدفق به رؤوس الأموال
الاجنبية •

ولا شك أن لكل نوع من أنواع التمويل الخارجى مزاياه وعيوبه، لذلك
فإن التفصيل بين هذه الأنواع يظل في حقيقة اختيارا بين أفضل
البدائل المتاحة في كل حالة على حدة بحسب شروط التمويل والظروف
الاقتصادية والسياسية للدولة المضيفة •

وعلى ذلك تتمثل مصادر التمويل الخارجى في المنح والاعانات الاجنبية
والقروض العامة الخارجية والاستثمارات الأجنبية المباشرة وسوف
نتناول دراسة كل مصدر منها على حدة وحتى نستطيع أن نقسّم
على أفضل هذه البدائل •

اولا : المنح والاعانات الأجنبية :

تتمثل المنح والاعانات الأجنبية في المساعدات المالية التي تقدمها
حكومات الدول الغنية أو بعض الهيئات الدولية الى الدول الفقيرة
دون مقابل • وقد تكون المنح والاعانات في صورة نقدية أو عينية
في شكل سلع أو خدمات تقدم من الحكومات أو الهيئات الدولية •

غير أن بعض الدول المخلقة قد تفضل المعونة التي تكون في
شكل قروض طويلة الأجل لاسيما اذا كانت قروضا مسهلة بدلا من

المعونات التي تكون في شكل منح مجانية ، ويرجع السبب في ذلك إلى أن القرض لا يعطى للبلد المقرض أي مبرر للتدخل في الشؤون السياسية الاقتصادية للبلاد المقرضه طالما أن أقساط الدين وفوائده تدفع في تواريخ استحقاقها .

ولقد شهد التاريخ أشكالاً وأنواعاً مختلفة من المنح والمعونات ، كثيراً ما تخلب بعضها لاعتبارات سياسية عن سياسة منح المعونات الأجنبية . فقد تهدد فالدولة المانحة للمعونة زيادة نفوذها السياسي والاقتصادي في الدول التي تلتقي المعونة ، وقد يكون الهدف استخدام المعونة كصلاح لمطالبة مذهب معين ، أو إبعاد دولة معينة عن التحالف مع دولة أخرى . من الأمثلة على ذلك مشروع مارشال ، والذي كان يهدف إلى معاونة دول أوروبا الغربية على مواجهة ما قد تتعرض له من خطر الغزو الشيوعي ، وكذلك فإن الاطمانات التي منحتها الولايات المتحدة الأمريكية ليوغوسلافيا كان الهدف منها هو إبعادها عن السير في تلك الاتحاد السوفيتي بعد الخلاف الذي نشب بينهما في السنوات ١٩٥٢/٥٠

ولا يستطيع أحد أن ينكر المخاطر التي تصاحب انتقال رؤوس الأموال الأجنبية إلى البلاد النامية في شكل منح وإطمانات ، التي تتمثل على سبيل المثال ، في القيود والشروط المصاحبة لعملية الانتقال التي قد تقلل من كفاءة استخدام هذه الموارد الأجنبية في تلك البلاد وقد لا تحقق هذه المخاطر عند النتائج الاقتصادية والاجتماعية لانتقال رؤوس الأموال . بل تعتمد على المجال السياسي بما قد يحمل معه

أخطار التبعية السياسية .

ثانيا : القروض العامة الخارجية :

تعتبر القروض العامة الخارجية أحد مصادر تمويل التنمية لدى الدول المتخلفة .

وتنقسم قروض دولة ما من ناحية المصدر الى قروض داخلية وأخرى خارجية ، وتتصل القروض الخارجية في الاموال التي تحصل عليها الدولة من مختلف جهات الاقتراض الأجنبية وبأشكال متعددة ، مع التعهد بردها ومدفع فائدة عنها وفق شروط معينة .

وتأخذ القروض الخارجية إحدى الأشكال الآتية :-

١ - القروض الخارجية الخاصة :

وهي القروض الممنوحة من أحد الأفراد أو الهيئات الخاصة ويمكن التمييز بين القروض العامة والقروض الخاصة من حيث خط الجهد التي تمنح القروض ومن ثم يعتبر القرض طما اذا كانت الجهة الطانحه له هي احدى الحكومات أو هيئاتها العامة يعتبر القرض خاصا اذا كان ممنوحا من إحدى الشركات أو الهيئات الخاصة أو الأفراد بصرف النظر عن حق المقرض سواء أكان شخصا طما أو خاصا . وهذا النوع من القروض يتطلب من الدول المقرضة اتخاذ مجموعة من الاجراءات لاجتذاب هذه القروض الخاصة .

القروض الخارجية العامة أو الثنائية:

وهي القروض التي تتم بين حكومات الدول المتقدمة والمنحسمة للقروض وحكومات الدول المقترضة، وتشمل القروض الثنائية نحو ١٠٪ من إجمالي القروض الخارجية المتدفقة على البلاد الآخذة في النمو. ويلاحظ أن القروض الخارجية الثنائية أصبحت الوسيلة الأساسية التي يعتمد عليها في البلدان المتخلفة لتمويل عمليات التنمية الاقتصادية.

ويتم تقديم القروض الحكومية الثنائية أو القروض العامة في أحد صور

ثلاث:

أ - إما أن يقدم القرض العام في شكل مبلغ معين من العملة القابلة للتحويل، وفي هذه الحالة تقدم الدولة المقرضة بوضعه تحت تصرف الدولة المقترضة لتستخدمه في شراء مستلزمات التنمية من الآلات والمعدات والمواد الأولية وذلك من أية دولة يترأى لها التعامل معها.

ب - إما أن تشترط الدولة المقرضة على الدولة المقترضة ضرورة اتفاق القرض في الحصول على احتياجات التنمية الاقتصادية من أسواق الدولة المقرضة ذاتها، ما لم تكن بعض هذه الاحتياجات غير متوافره بهذه الأسواق فيمكنها حينئذ شرائها من الأسواق الخارجية الأخرى.

ج - أما الصورة الثالثة فهي أن يخصص القرض لتنفيذ مشروع أو شروط معينة وفي هذه الحالة تقوم الدولة المقرضة بتزويد الدولة المقترضة بمعدات المشروع المطلوب أمثاله مع الخبراء اللذين لإنشائه وتشغيله، كما تقوم في نفس الوقت بتدريب الخبراء الوطنيين على استخدامه، وكيفية تشغيله والمثال الواضح لهذه الصورة هذا القرض السوفيتي لبناء

السد العالي في مصر •

ولاشك أن النوع الأول من القروض يعطى الدول المقترضة مرونه أكبر في الحصول على المعدات والسلع الانتاجيه اللازمة لعملية التنمية الاقتصادية • حيث يكون لها الحرية الكاملة في البحث عن أفضل الأسواق من حيث الجودة والسعر • للحصول على احتياجاتها • أما في حالة النوع الثاني من القروض فإن الدولة المقترضة تكون مقيدة في البحث عن أفضل الأسواق لشراء ما تحتاجه من مستلزمات التنمية • وتلتزم بالشراء من أسواق الدولة المقرضة وذلك في إطار المستلزمات الغير متوفرة نفسياً أسواقها فيمكنها أن تقوم بشراؤها من الأسواق الأخرى • وفي حالة النوع الثالث من القروض فإن الدولة المقترضة بعد ارتباطها بالقروض تنفق حريتها تماماً في اختيار مصدر ونوع الآلات والمعدات اللازمة للمشروع الانشائي • ولا يكون لها الحق أيضاً في بحث مدى جودة وسعر هذه الآلات والمعدات • لأنه بتوقيعها على وثيقة القرض تصبح ملتزمة بكتابة شروطه والتالى تكون ملتزمة بقبول منتجات الدولة المقرضة • (١) مما سبق يتضح أن هذا النوع الأخير من القروض ينطوى على قدر كبير من الضمان بالنسبة لكلتا الدولتين المقرضة والمقترضة • فبالنسبة

١ - دكتور ابراهيم يوسف • دور التمويل الخارجى في تنمية اقتصاديات البلاد النامية • رسالة دكتوراه مقدمة لكلية الحقوق جامعة عين شمس • سنة ١٩٨٤ • سنة ١٩٦٨ • ٦٧

للدول المقرض فانها تشمر بالاطمئنان لأن القرض الذي تقرضه سوف يستخدم استخداما حقيقيا في مشروعات التنمية الاقتصادية للدولة المقرضه بما يمكنها من زيادة قدرتها على سداد القرض ١٠ أما بالنسبة للدولة المقرضه فان مثل هذه القروض تهد عملية التنمية الاقتصادية حيث تمكنها من ان تحصل على القروض ومستلزمات المشروع الانشائي ٥ من معدات انتاجيه وخلافه في وقت واحد ٥ وبالتالي تندمج عملية القرض وشراء مستلزمات المشروع الانشائي في عملية واحدة مما يوفر الكثير من الوقت والاجراءات اللازمة لشراء تلك المستلزمات ٥

٣ - القروض الدولية أو متعددة الأطراف :

وهي القروض الخارجيه من الهيئات الدوليه ٥ وفي مقدمة هذه الهيئات البنك الدولي للتعمير والانشاء ٥ الذي كان في استطاعته أن يسهم بنصيب ملحوظ في تمويل التنمية الا أن سياسته التي يتبعها في تمويل المشروعات ٥ وتأثيره بسياسة الدوله التي تملك النصيب الأكبر في رأس المال البنك خصوصا الولايات المتحدة التي حالت دون قيامه بدور فعال في تمويل التنمية في البلدان المتخلقة (١).

وتتميز القروض الدولية التي تأتي من هيئات دوليه ٥ أن الدوله المقرضه لاتخشى معه من التدخل في شئونها الداخليه أو الخارجيه ٥ بالاضافه الى تمكين الدول المقرضه من ان تطلق القرض في النهوض بالاقتصاد

(١) راجع دكتور أنور اسماعيل الهواري ٥ مجادى ٥ علم الاقتصاد السياسى سنة ١٩٨٦ ٥ ص ١٣٣ ١٤٣٥

القوس طبق للبرنامج العام للتنمية •

وفي الواقع ان هذه القروض الخارجية بأنواعها الثلاثة تقوم بدور فعال في تمويل عمليات التنمية الاقتصادية في الدول المتخلفة ، حيث تعمل هذه القروض الخارجية على تعزيز المدخرات الوطنية لاثاحة الفرصة لتحقيق معدل أعلى لتكوين رأس المال المحلي ، وتحسين الأجيال المستقبلية جانبها من أعباء التنمية ، وتحقيق الاستقرار الاقتصادي للدولة المقترضه ، كما أن القروض الخارجية تساعد الدول المتخلفة على القيام ببرامج طويل الأجل للتنمية ، والمحافظة على مستوى الاستهلاك في الدول المتخلفة •

ثالث : الاستثمارات الأجنبية المباشرة :

تعتبر الاستثمارات الأجنبية إحدى المصادر الخارجية التي يمكن للدول المتخلفة أن تستعين بها في تمويل عمليات التنمية الاقتصادية وتشير الاستثمارات الأجنبية كثيرا من القضايا على المستوى الدولي والمحلي ، حيث تعد مجالا خصيا لدراسة العلاقة بين الدول المتقدمة والدول النامية من خلال عملية تدفق رأس المال الأجنبي في صور متعددة ، لتحقيق أهداف معينة •

ويمكن التفرقة بين شكلين رئيسيين من أشكال الاستثمارات الأجنبية هما الاستثمارات الأجنبية غير المباشرة والاستثمارات الأجنبية المباشرة • وتشمل الاستثمار الأجنبي غير المباشر في كافة صور القروض الانائية طويلة الأجل ، والمنح والمعونات الأجنبية ، والتي سبق دراستها •

بينما يمثل الاستثمار الأجنبي المباشر في تلك الشروط التي يقيمها ويملكها ويديرها المستثمر الأجنبي أما بسبب ملكيته الكاملة للمشروع أو بالاشتراك في رأس مال المشروع الوطني بنصيب يبرر له حق الإدارة وتكون تلك الشروط مستمرة بشكل مباشر عن طريق الأفراد والشركات الأجنبية . (١)

ولاشك أن هذه هي الوسيلة التمويلية الوحيدة التي تسمى إليها اليوم كافة الدول النامية بهدف اجتذاب هذه الاستثمارات المباشرة . ويمكن للتحقيق من ذلك الاطلاع على القوانين الخاصة التي أصدرتها معظم الدول النامية لتشجيع الاستثمارات الأجنبية المباشرة والهيئات المتخصصة التي أظمتها تلك الدول لتهيئة المناخ المناسب والتغلب على المعوقات الإدارية والاجرائية التي قد تواجه المستثمر الأجنبي ، وذلك لاجتذاب أكبر قدر ممكن من حركة رؤوس الأموال العالمية . فهناك أكثر من ٨٠ دولة نامية تتناقش حول استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال تهيئة المناخ الاقتصادي والسياسي لهذه الاستثمارات . (٢)

-
- (١) راجع الدكتور خالد سعد زفلول ما لاستثمار الأجنبي المباشر في ضوء سياسة الانفتاح الاقتصادي في مصر مرجع سابق ص ١٠٥ وما بعدها .
Schneider Friedricim and Frey S.Bruno Economic and Political Determinats of Foreign Direct Investment, World Development. Vol 139 Nò 2, 18 February 1985, P.P. 167-175 .

ويمكن تقسيم الاستثمارات الأجنبية المباشرة حسب ملكية الشروط
الى الأنواع الثلاثة الآتية (١):

- ١ - الاستثمارات الأجنبية المباشرة الخاصة •
- ٢ - الاستثمارات الأجنبية المباشرة الثنائية •
- ٣ - الاستثمارات الأجنبية المباشرة متعددة الجنسية •

ان هذه الأنواع الثلاثة للاستثمارات الأجنبية المباشرة ان اختلفت
بصفه طم في الأجزاء التي ترتبها بالنسبة للاقتصاد المضيف وفي الشروط
والمناخ الذي تستقدم في ظلها ، فالان هناك بعض الخصائص الرئيسيه
التي تميز تدفق كل منها عن الأخرى •

فلاستثمارات الأجنبية المباشرة الخاصة:

تعنى تملك أصحاب رأس المال الأجنبي للشروط المظامه ملكية
طامه ، والدول المصدرة لهذا النوع من الاستثمارات تكاد تقتصر على
الدول الأعضاء في لجنة مساعدات التنمية •

والاستثمارات الأجنبية المباشرة الثنائية:

هى تلك الاستثمارات التي تأخذ شكل ثنائيا ، وتتمثل في الشروط
التي تتوزع فيها ملكية المشروع بين المستثمر الأجنبي والاقتصاد المضيف
سواء في ذلك شروط القطاع الخاص أو العام أو الحكومي •

(١) راجع الدكتور خالد سعد زغلول ، الاستثمار الأجنبي المباشر في

ضوء سياسة الانفتاح الاقتصادي في مصر ، مرجع سابق ص ١١٥

والميزة الأساسية التي يمكن أن يحققها هذا النوع من الاستثمارات للبلد المضيف تتمثل في أن رأس المال الأجنبي لا ينفرد وحده لقرارات الادارة والتشغيل والأرباح . كما ان هذا النوع من الاستثمارات يخفض من الأعباء المالية التي يتحملها الاقتصاد المضيف وذلك بالقدر الذي يوول الى المستثمر الوطني نتيجة مشاركته في المشروع الأجنبي المشترك . وأخيرا يؤدي هذا النوع من الاستثمارات الى زيادة كثافة المدخسرات المحلية باشتراكها مع العنصر الأجنبي في الادارة والتشغيل وما يفيد ذلك من فتح الآفاق أمام المستثمر الوطني للاحتكاك بالتكنولوجيا الحديثة والتعرف على الأساليب الإدارية والفنية الحديثة .

والاستثمارات الأجنبية المباشرة متعددة الجنسيات :

نظرا لعدم الاتفاق حول تعريف محدد للشركة متعددة الجنسية مما حدا بالمجلس الاقتصادي والاجتماعي التابع للأمم المتحدة الى تبني تعريف واسع لمفهوم هذه الشركة ، فأنها شركة تمتد نشاطها لينطسى كافة المشروعات التي تشرف على أو تدير مصنع أو منجم أو مكتب للمبيعات في دولتين أو أكثر . (١)

١ - انظر : U N. Department of Economic and social affairs Multinational Corporation in World development , Preager publisher, New York , 1975. P. 3 .

وتتميز هذه الشركات بتنوع انشطتها وتباين احجام رؤوس اموالها وتعدد
القروم التي تتبعها ، كما أنها تتميز بتعدد وتشابك العلاقات التي
تربط القروم ببعضها البعض ، هذا فضلا عن تباين انظمتها والىب
العمل للتعبة في هذه الشركات وقرومها .

ويكفي للتدليل على القدرة المتعاطفه لمثل هذه الشركات أن
نشير الى أن شركة مثل (جنرال موتورز) و (اكسون) يفوق حجم
مبيعات أى منها الناتج القوس لآى من الدول النامية بل والكثير من
الدول المتقدمة صناعيا مثل النرويج ورومانيا والمجر والنمسا ، أيضا
لآى من دول البترول مثل المملكة العربية السعودية وفنزويلا ونيجيريا (١)

وجدير بالذكر أن الاستثمارات الأجنبية العباشه ليست الا داله
في معدل الربح الذى تحصل عليه هذه الاستثمارات بالاقتصاديات
النامية . هذا بالطبع بخلاف المناخ الاستثمارى العام الذى يجب أن
يتهيأ لهذه الاستثمارات والذى هو وازى عنصر المظاطره والامان لهذه
الاستثمارات ، ويعنى هذا أن توافر المناخ الاستثمارى من امان
وتسهيلات ومزايا واعطاءات تحصل عليها هذه الاستثمارات في البلدان
المضيق بعد شرطاً ضروريا لاستخدام الاستثمارات الأجنبية العباشه
ولكنه ليس الشرط الكافى لانتقال هذه الاستثمارات ، هالم تضاف هذه

الاستثمارات العائد المناسب على ضوء القرار الاستثمارية المطاوعة في
الدول النامية الأخرى .

وعلى ذلك فإن الاستثمارات الأجنبية المباشرة لا تذهب بالضرورة
إلى البلدان الأثمد الحاجة إليها ، وإنما إلى تلك البلدان التي
توفر لها مناخا أفضل وربما أفضل للربحية .

ولما كان القرار بالاستثمار من جانب المستثمر الأجنبي لحساب
التكلفة - العائد ، فإن ذلك أيضا يجب أن يمارسه الاقتصاد المضيف
مع ضرورة أن يتم هذا الحساب من جانب الاقتصاد المضيف طبقا لمنهج
التحليل الكلي . (١)

ونرى مع كثير من الاقتصاديين أنه لا يجب أن يقبل بلد ما على الاحتاد
على رأس المال الأجنبي طالما تسنى له تحقيق الموارد الوطنية لنفس
الغرض . وليس مرد هذه الحساسيه مجرد المخاوف السياسية التي
ترتبط عادة بالاستثمارات الأجنبية (خاصة المباشرة منها) بل أن
السبب في هذه المخاوف له العديد من المبررات الاقتصادية أهمها :
١ - أن الاستثمارات الأجنبية عموما تحمل معها التزاما بخدمة هذه
الاستثمارات - في نفس الوقت لانتيج الأحوال الأنطاجية الناشئة عن
هذه الالتزامات تعزيز إيرادات الاقتصاد المضيف من الصرف الأجنبي .

١ - راجع : دكتور خالد سعيد زغلول ما الاستثمار الأجنبي المباشر
مراجع سابق ، ص ١١٦ ، ص ١١٧

٢ - أن الانفراد في دور الاستثمارات الأجنبية قد يؤدي - إذا ما أهمل تقديره والتخطيط لاحتوائه آثاره - إلى استرخاء المدخرات الوطنية واسترخاء المجهودات الوطنية بصفه عامه وهو أمر يتعارض مع قيام هذه الاستثمارات بدور معزز للمجهودات الوطنية .

٣ - أن عدم القدرة على تعبئة الموارد المحلية واستغلالها أكفأ استغلال ممكن تعنى احتمالات نقص العائد وتفاوت الفرص المتاحة للاستثمارات الأجنبية . وهو ما يؤدي في النهاية إلى ضالة تدفق هذه الاستثمارات .

٤ - أخيراً فإن استدعاء الاستثمارات الأجنبية قد يؤدي إلى زيادة الميل للاستيراد لما يرتبه من وجود قطع كبير من الأجانب عادة في إطار سياسة الباب المفتوح ومن زيادة أثر المكافحة والتقليد ما يؤدي إلى زيادة الأقبال على السلع المستوردة وضعف توليد المدخرات ، ويؤدي هذا الوضع ما لم يتحقق للاقتصاد المضيف قدره تصديره عليه السيضعف قدرته على خدمة الاستثمارات الأجنبية والوفاء بالتزاماته الخارجية في أوقاتها .

يتضح مما تقدم أن سياسة الاستثمار الأجنبي المباشر تحمل في طياتها من الآثار الإيجابية والآثار السلبية على اقتصاديات الدول النامية ، لذا يجب على حكومات الدول النامية أن تضع في الاعتبار أن الاستثمار الأجنبي المباشر ليس هدفاً في حد ذاته ، بل هو مكمل للاستثمارات الوطنية ، وكلاهما يجب أن يوجه بقصد تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية .

